



Sistemi Informativi  
Aziendali

***GEASID***



**PROGRAMMA APPLICATIVO  
PER LA GESTIONE DI  
AZIENDE COMMERCIALI DEL SETTORE  
SIDERURGICO**

**BRESCIA  
Via Malta, 12/H  
Tel 030/221674-223614  
e-mail: [info@adelsystems.it](mailto:info@adelsystems.it)  
sito: [www.adelsystems.it](http://www.adelsystems.it)**

**A D E L S.r.l.**  
**Sistemi Informativi Aziendali**  
*Dicembre 2022*

Le informazioni contenute nella brochure sono soggette a modifiche senza preavviso e non rappresentano un impegno da parte della ADEL S.r.l. Il software descritto in questo documento viene fornito con Licenza d'Uso della ADEL S.r.l.

E' vietata la riproduzione, anche parziale, delle informazioni contenute nel presente fascicolo, senza la preventiva autorizzazione della ADEL S.r.l..

## L'AZIENDA

La ADEL nasce nel 1979 e si occupa di progettazione e realizzazione di sistemi informativi completi e come **Business Partner IBM** promuove la vendita e l'installazione di server IBM ad alte prestazioni.

La produzione di software gestionale è orientata particolarmente ad aziende commerciali con particolare specializzazione nei seguenti settori:

- **distribuzione di prodotti petroliferi**
- **commercio di materiali ferrosi**

L'opportunità di lavorare per lungo tempo con diverse aziende del medesimo settore ha permesso di incrementare notevolmente le esperienze specialistiche consentendo di fornire Sistemi Informativi Aziendali che garantiscono:

- **affidabilità**
- **razionalizzazione delle procedure aziendali**
- **risparmi di gestione.**

Commercialmente la ADEL propone **Contratti di Locazione Operativa** per installare e mettere in servizio un nuovo **Sistema Informativo Aziendale** senza impiego di capitali ma utilizzando un comodo noleggio triennale.

## SOLUZIONI SOFTWARE NEL SETTORE GESTIONALE

**GEADE**



**GEAOIL**



**GEASID**

## PREMESSA

La progettazione e realizzazione di una procedura informatica richiede la concorrenza di due fattori basilari:

- Conoscenza analitica delle problematiche dell'azienda da meccanizzare.
- Impiego di strumenti di progettazione e sviluppo standard, flessibili e potenti.

La ADEL ha affrontato la produzione di software gestionale personalizzato, analizzando con cura le diverse problematiche aziendali ed utilizzando strumenti di sviluppo che si sono affermati definitivamente come standard per la loro affidabilità.

Tali strumenti sono essenzialmente:

- **Sistema Operativo UNIX - AIX;**
- **Linguaggio di programmazione C;**
- **Database Relazionale;**
- **Hardware IBM Power Systems** che è la piattaforma nata dall'integrazione di IBM System i (AS/400) e di **System p** (sistema AIX) per applicazioni UNIX e Linux.  
Power Systems si avvale delle più recenti innovazioni tecnologiche e si basa sulle straordinarie prestazioni dell'architettura POWER, con un'affidabilità senza confronti. Aziende di tutto il mondo li utilizzano per le loro applicazioni ERP, per soluzioni mission critical, per sofisticate soluzioni di analisi dei dati e di collaborazione aziendale.
- In alternativa alla soluzione hardware tradizionale si può appoggiare software e dati su **IBM Cloud**, il cloud pubblico più aperto e sicuro per il business, una piattaforma di multcloud ibrido di ultima generazione, funzionalità avanzate di dati e AI, e profonda competenza aziendale.

I concetti testé esposti sono sintetizzati nello schema seguente:

## REALIZZAZIONE DI UNA SOLUZIONE INFORMATICA



Conoscenza delle problematiche  
del settore da informatizzare

Hardware IBM

Tools standard:

- sistema operativo
- linguaggio
- database

Installazione, addestramento,  
assistenza

## STRUTTURA DELLA PROCEDURA

Nelle pagine seguenti sono illustrate, in forma molto sintetica, le principali caratteristiche della procedura **GEASID** realizzata dalla Adel per la gestione aziendale.

La procedura é strutturata in moduli:

- **ARCHIVI DI BASE E TABELLE**
- **CONTABILITÀ GENERALE E IVA**
- **GESTIONE CESPITI AMMORTIZZABILI**
- **GESTIONE RATEI & RISCONTI**
- **ORDINI FORNITORI**
- **GESTIONE ACQUISTI**
- **GESTIONE RITENUTE D'ACCONTO DEI PROFESSIONISTI**
- **ORDINI CLIENTI**
- **GESTIONE VENDITE**
- **GESTIONE FIDO CLIENTI E BLACK-LIST**
- **PORTAFOGLIO ELETTRONICO EFFETTI - RIBA/RID/MAV**
- **SCADENZARIO E PARTITE APERTE CLIENTI/FORNITORI**
- **PROVVIGIONI AGENTI**
- **GESTIONE DEL MAGAZZINO**
- **STATISTICHE DI VENDITA**
- **STATISTICHE DI ACQUISTO**
- **INTERFACCE CON MAGAZZINI AUTOMATICI O IMPIANTI DI PRODUZIONE**
- **GESTIONE AVANZATA DEI DOCUMENTI**
- **SENDER MAIL CLIENTI E FORNITORI**
- **SERVIZI & SICUREZZA**
- **SUPPORTO E DOCUMENTAZIONE**

```
(applmenu)          ***** G E A S I D 5.0 *****          14 Dec 2022 - 11:45
                      Menu Applicativi
```

1. Tabelle	10. Gestione Finanziaria
2. Parametri Aziendali	11. Magazzino
3. Archivi di Base	12. Interrogazioni Commerciali
4. Ordini	13. Statistiche
5. Documenti Emessi	14. Gestione Contratti
6. Documenti Ricevuti	15. Advanced Document & Mail Service
7. Partite Aperte e Scadenzario	16. Utility
8. Agenti e Provvigioni	
9. Contabilita`	
SELECTION:	

Menu dell'applicativo

## CARATTERISTICHE GENERALI DELLA PROCEDURA

L'elaborazione dei dati gestita con la procedura **GEASID** determina una sicura **riduzione dei costi di gestione**.

Ad una ridimensionata attività manuale e ripetitiva, da parte del personale addetto, fa riscontro l'elaborazione di informazioni affidabili e continuamente aggiornate.

L'informazione che perviene in azienda, viene inserita nel sistema di elaborazione **una sola volta** e la procedura **GEASID** provvede ad aggiornare, in tempo reale, tutti i dati necessari per una corretta e tempestiva conduzione aziendale.

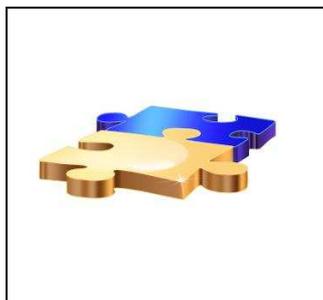
Non sono necessarie particolari sequenze operative per poter conoscere situazioni contabili e/o commerciali ad una qualsiasi data.

Laddove necessario, sono presenti **finestre** di visualizzazione dati e/o accesso diretto agli **archivi di base** la cui manipolazione è necessaria per il prosieguo della sequenza operativa in corso.

E' interessante segnalare che **dall'interno** delle procedure applicative (es.: DDT, Fatture ecc.) è possibile effettuare inserimenti di nuove anagrafiche (es.: Clienti, Fornitori o Articoli di Magazzino) senza la necessità di uscire dall'applicazione corrente per accedere alle apposite procedure di Gestione Anagrafiche.

In presenza di **depositi, o unità operative, remoti** collegati alla sede principale dell'azienda, **GEASID** utilizza un modulo software strutturato per controllare le transazioni degli utenti remoti collegati al Sistema di Elaborazione Centrale

Se nel corso di operazioni su documenti (aggiunte, modifiche o cancellazioni) si dovessero verificare interruzioni di trasmissione, il software provvederà a verificare ed eventualmente effettuare il **rollback** dei records interessati.

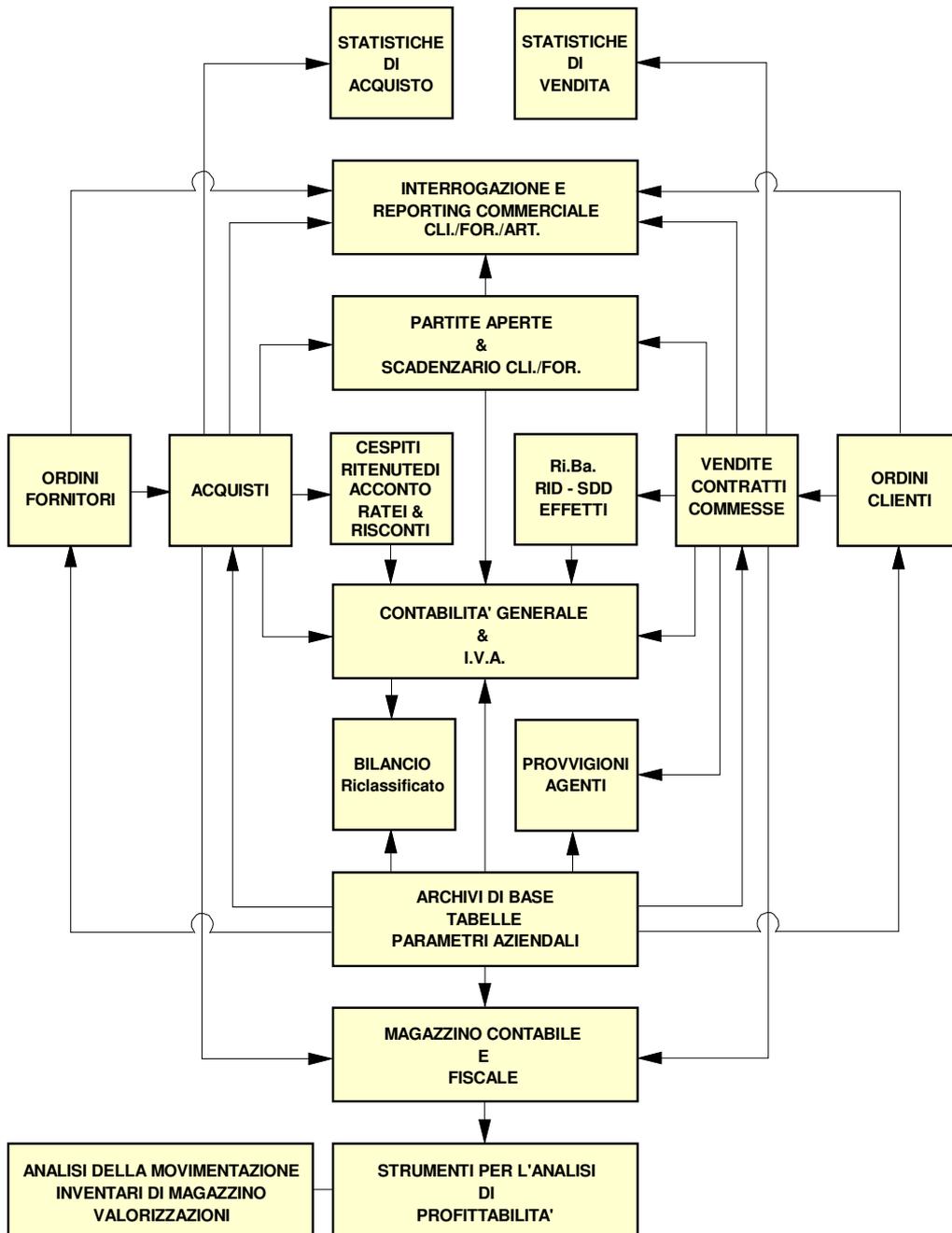


La soluzione software è **modulare** è quindi possibile acquisire in un momento successivo i componenti opzionali, ovvero non considerare procedure non necessarie alla gestione aziendale

L'architettura della procedura è tale da consentire il funzionamento **indipendente** di ciascun modulo senza ridurre l'integrazione del programma che effettua scambi di informazioni tra i moduli stessi.

La soluzione prevede anche la possibilità di **scambiare** informazioni con altre procedure installate in Azienda (produzione, produttività personale, ecc.) attraverso flussi di dati basati generalmente sul formato CSV (*Comma Separated Value*) compatibile con i principali fogli elettronici disponibili sul mercato.

## FLUSSO DEI DATI - SCHEMA LOGICO



## ARCHIVI DI BASE E TABELLE

Questo modulo consente la gestione degli archivi comuni a tutti i moduli del software **GEASID** ed alle tabelle di servizio.

Le interrogazioni degli archivi possono essere effettuate secondo vari criteri di selezione:

- per codice;
- alfabetiche, con l'utilizzo delle descrizioni principali o ridotte (nel caso delle ragioni sociali dell'archivio clienti);
- secondo particolari combinazioni dei dati presenti in archivio (per es. località, CAP, zona, ecc.).

In generale la gestione degli archivi risulta agevole e al contempo **protetta** in quanto l'architettura dei dati poggia su un moderno gestore di database in grado di garantire l'**integrità** delle **relazioni** tra gli **archivi correlati**.

Per ogni sezione di archivio sono previsti report di supporto; utilizzando durante la fase di creazione chiavi di ordinamento opportune è possibile ottenere rubriche sintetiche per rapide consultazioni.

### **PARTICOLARITÀ DELL'ARCHIVIO PRODOTTI**

Le procedure applicative dedicate alla movimentazione del magazzino commerciale sono costruite in modo da gestire, per ciascun articolo, **Unità di Misura multiple** e **coesistenti**.

L'esempio che segue può tornare utili per chiarire il concetto di molteplicità e coesistenza delle Unità di Misura di cui sopra, applicato a famiglie di prodotti commerciali:

- **Tubolari**: possibilità di esprimere le giacenze fiscali in **Kg** e le quantità movimentate, con i relativi prezzi di vendita, in **metri lineari** (ML);

Un'altra prestazione rilevante, ai fini della flessibilità commerciale nei confronti della clientela, è la **Gestione Listini** che consente di definire:

- listini cosiddetti di **fascia** (es. clienti generici, autofficine, enti pubblici, fornitori, ecc.) da associare a ciascun Cliente e/o Fornitore in modo che la procedura, in fase di emissione o ricezione documenti commerciali (Bolle o Fatture), possa prelevare il prezzo definito dalla combinazione Cliente/Listino o Fornitore/Listino;
- Listini **personalizzati** sia nel prezzo che, eventualmente, nella descrizione del prodotto per ciascun Cliente o Fornitore codificato.

In pratica, abbinando un codice Articolo ad un codice Cliente, si possono impostare **descrizioni, codici, prezzi e date di validità** che sostituiscano il listino di fascia presente in anagrafica all'atto dell'emissione o ricezione documenti;

- listini **storici** in cui è possibile memorizzare data per data il prezzo associato al prodotto.

Sia per i **Listini di Fascia** che per i **Listini Personalizzati** è presente una procedura automatica per l'aggiornamento in aumento o in diminuzione, sia in valore assoluto che percentuale dei prezzi.

In ultimo, è gestibile il meccanismo delle **griglie prezzo** in funzione della **quantità ceduta o acquistata**. La griglia può essere associata sia ai listini di fascia che a quelli personalizzati per cliente o fornitore.

## CONTABILITÀ

Gli scopi di questo modulo sono:

- gestire la Contabilità Generale, Clienti, Fornitori ed IVA;
- assolvere gli obblighi previsti dalla normativa civilistica e fiscale in ordine alla tenuta della contabilità e delle registrazioni IVA;
- fornire all'imprenditore gli strumenti necessari per la corretta e tempestiva informazione sulla situazione patrimoniale ed economica;
- automatizzare una serie di incombenze amministrative per snellire la gestione della prima nota Clienti/Fornitori/Generale;
- tenere in linea due esercizi fiscali;
- gestire primenote **finanziarie** e/o **previsionali** allo scopo di rilevare mensilmente le scritture finali (es. ratei, ammortamenti, ecc.). Queste operazioni movimentano il livello dei saldi definito di assestamento e forniscono una **simulazione mensile**, o periodica, del **Bilancio Annuale**.

Altre funzioni previste dal modulo di contabilità:

- interrogazione dei saldi relativi ai mastri, intermedi e conti sempre aggiornati all'ultima transazione inserita;
- visualizzazione sul terminale dei partitari contabili sia dei conti generali che analitici (Clienti/Fornitori);
- stampa del Libro Giornale e sua simulazione;
- stampa e visualizzazione dei Partitari per Mastro, Intermedio e Conto sia per gli esercizi in linea che per quelli storicamente archiviati;
- stampa e visualizzazione del Bilancino di Verifica, del Bilancio Contabile e dei Saldi Clienti/Fornitori, sia per gli esercizi in linea che per quelli storicamente archiviati. L'analisi può essere impostata anche ad una data qualsiasi, degli esercizi in linea, senza bisogno di alcuna fase di aggiornamento .
- stampa Registri IVA e loro simulazione,
- trasferimento delle primenote finanziarie ad effettive in fase di Chiusura Esercizio Contabile;
- chiusura e riapertura automatica dei conti Contabili, Clienti, Fornitori;
- bilancio riclassificato secondo la normativa comunitaria e possibilità di creazione di riclassificazioni di bilancio personalizzate da parte dell'utente.

```
(contmenu)          ***** G E A S I D 5.0 *****      14 Dec 2022 - 11:47
                    Contabilita`
+-----+-----+
| 1. Primanota Effettiva Esercizio C.   | 10. Gestione Ratei & Risconti      |
| 2. Primanota da Prospetto Esercizio C.11. | 11. Gestione Ritenute d'Acconto     |
| 3. Stampe Primanota e Libro Giornale   | 12. Gestione Esercizio Precedente  |
| 4. Quadratura e Aggiornamento         | 13. Gestione Primenote Finanziarie |
| 5. Stampa Partitari                  |                                     |
| 6. Visualizzazione Partitari          |                                     |
| 7. Bilanci di Contabilita`           |                                     |
| 8. Registri e Chiusura Iva            |                                     |
| 9. Gestione Immobilizzazioni          |                                     |
| SELECTION:                            |                                     |
+-----+-----+
                    Menu della procedura
```

## GESTIONE CESPITI AMMORTIZZABILI

La procedura realizzata dalla ADEL consente la gestione dei due diversi regimi fiscali: **D.M. 29 ottobre 1974**, valido per gli acquisti effettuati fino al 31 dicembre 1988 ed al **D.M. 31 dicembre 1988**, per tutti quelli effettuati successivamente a tale data..

La gestione vera e propria si attiva dopo aver effettuato il caricamento dell'Archivio Cespiti, utilizzando gli appositi programmi di **Anagrafica Cespiti** ed **Attributi Cespiti e Dismissioni**, e consente di:

- operare contemporaneamente su due esercizi fiscali (precedente e corrente);
- effettuare operazioni su cespiti di società diverse;
- considerare cespiti di natura diversa (beni materiali ed immateriali);
- includere nella gestione beni completamente ammortizzabili nell'esercizio (es.: inferiori al limite minimo) o beni non ammortizzabili (es.: terreni);
- considerare i cespiti per classi omogenee;
- elaborare simulazioni di ammortamenti con diverse condizioni di calcolo;
- creare automaticamente le registrazioni contabili del piano di ammortamento per il modulo di Contabilità Generale.

La verifica dell'operatività è demandata alla generazione di una serie di **Reports Movimentazione Cespiti** che trovano la loro logica convergenza nella stampa del **Registro Cespiti**, in modo **Esteso** (ristampando l'intera storia del Cespite) o **Sintetico** (stampando solo le operazioni di competenza del periodo fiscale in esame).

Sono previsti una serie di report:

- Matrice delle Aliquote di Calcolo;
- Prospetto Contabile del Piano di Ammortamento (contiene il riepilogo sintetico delle operazioni contabili trasferite automaticamente in Primanota);
- Prospetto Statistico del Piano di Ammortamento;
- Prospetto Statistico Acquisizioni ed Alienazioni;
- Prospetto Statistico Differenze Fondi (Ordinario-Effettivo);
- Prospetto Riassuntivo e Storico dei Beni Ammortizzabili.

E' sempre possibile stampare, **Rubriche Riepilogative** per conoscere la situazione dei Cespiti:

- Elenco Matricolare Cespiti;
- Riepilogo Acquisizione/Alienazione Cespiti;
- Riepilogo Cespiti Attivi/Totalmente Ammortizzati.

```
(cespmenu)          ***** GEASID 5.0 *****          14 Dec 2022 - 15:16
                    Gestione Immobilizzazioni
```

```
+-----+
| 1. Parametri Operativi Cespiti          10. Sinottico Cespiti & Ammortamenti |
| 2. Anagrafica Cespiti (Base)           |
| 3. Anagrafica Cespiti (Estensioni)     |
| 4. Attributi Cespiti e Dismissioni     |
| 5. Preset Simulazione Ammortamenti    |
| 6. Generazione Automatica Ammortamenti|
| 7. Registro e Report Cespiti           |
| 8. Manutenzione Storico Cespiti        |
| 9. Creazione P.N. Finanziarie Cespiti  |
| SELECTION:                             |
+-----+
```

Menu della procedura

## GESTIONE RATEI E RISCONTI

La procedura consente all'utente di gestire, per mezzo del sistema informativo aziendale, l'intero ciclo dei Ratei & Risconti attraverso le fasi di formazione, calcolo, chiusura e riapertura a fine esercizio, evitando il riesame dei documenti cartacei.

La formazione e il calcolo dei Ratei & Risconti avviene attraverso l'inserimento dei **documenti contabili** o dalle **rilevazioni** degli stessi ai fini **IVA**.

L'archivio Ratei & Risconti raccoglie tutte le informazioni relative e permette sia la visualizzazione sia la stampa per sequenza d'inserimento, per periodo di competenza, per codice cliente o fornitore e per ragione sociale.

Attraverso il meccanismo della creazione di una primanota finanziaria si ottengono le stampe relative alla formazione, al periodo di competenza e al calcolo dei Ratei & Risconti.

Le primenote finanziarie possono essere trasferite, in modo automatico, nella contabilità ordinaria.

A fine esercizio, per mezzo di apposite causali precedentemente costruite, il sistema permette la chiusura e la riapertura, in automatico, dei Ratei & Risconti.

```
(rarimenu)          ***** G E A S I D  5.0  *****          14 Dec 2022 - 12:10
                   Gestione Ratei & Risconti
+-----+
|
|          1. Rilevazione Ratei Attivi
|          2. Rilevazione Ratei Passivi
|          3. Risconti Attivi
|          4. Risconti Passivi
|          5. Creazione PN Finanz. Ratei/Risconti
|          6. Quadro Sinottico Ratei & Risconti
|          7. Journal Ratei & Risconti
|
| SELECTION:
+-----+
                        Menu della procedura
```

## ORDINI FORNITORI

Il modulo, consente di emettere e memorizzare gli ordini ai fornitori.  
Sono previsti sia reports che interrogazioni a video degli ordini ancora in essere.

L'ordine inserito, completo di prezzi e condizioni commerciali, può essere **travasato** (completamente o parzialmente) automaticamente in una bolla ricevuta, iniziando qui il ciclo di elaborazione standard dei documenti.

Tra i reports previsti segnaliamo:

- Distinta portafoglio ordini emessi
- Ordini da evadere per fornitore
- Ordini da evadere per fornitore/prodotto
- Ordini da evadere per data
- Ordini da evadere per prodotto/data.

La procedura è operativa anche per i prodotti che richiedono la trasformazione delle unità di misura tramite la densità.

```
(ordfmenu)          ***** G E A S I D  5.0  *****      14 Dec 2022 - 11:28
                    Ordini a Fornitori
+-----+-----+
|                                     |
|                                     |
|          1. Emissione Ordini Fornitori          |
|          2. Cambio Preventivo in Ordine Emesso  |
|          3. Stampa Ordini a Fornitori          |
|          4. Distinte Portafoglio Ordini Emessi  |
|          5. Scadenzario Fatturazione Ordini Eme. |
|          6. Report Ordini Emessi in Essere      |
|          7. Evasione Ordini Emessi             |
|                                     |
| SELECTION:                                     |
|                                     |
+-----+-----+
                    Menu della procedura
```

## GESTIONE ACQUISTI

Il modulo, tramite la registrazione dei documenti di consegna del fornitore, consente con un'**unica registrazione** sia il carico di magazzino che successivamente, l'aggiornamento contabile all'atto del ricevimento della fattura fornitore.

E' possibile stampare un facsimile della fattura fornitore attesa per consentire una rapida verifica delle quantità ricevute, dei prezzi e delle condizioni di acquisto memorizzate nell'archivio anagrafico Fornitori.

Le bolle ed i facsimili di fattura attesa dal fornitore, alimentano lo **Scadenzario Previsionale Fornitori**.





## ORDINI CLIENTI

Il modulo consente di memorizzare gli ordini ricevuti da clienti e sono previsti, a supporto, sia reports (stampe su modulo continuo) che interrogazioni a video degli ordini ancora in essere.

```
(ordcmenu)          ***** G E A S I D  5.0  *****      14 Dec 2022 - 11:39
                    Ordini da Clienti
-----+-----
1. Ricezione Ordini Clienti
2. Cambio Preventivo in Ordine Ricevuto
3. Stampa Conferme d'Ordine a Clienti
4. Distinte Portafoglio Ordini Ricevuti
5. Scadenzario Fatturazione Ordini Ric.
6. Report Ordini Ricevuti in Essere
7. Inserimento Q.ta Pronta (per Ordine)
8. Evasione Ordini Ricevuti
9. Evasione Ordini Ricevuti - Viaggi

SELECTION:
-----+-----
Menu della procedura
```

L'ordine inserito, completo di prezzi e condizioni commerciali, può essere **travasato** (completamente o in parte) automaticamente in una bolla o in una fattura in emissione, iniziando il ciclo elaborativo standard dei documenti.

```
(orr100)          ***** G E A S I D  5.0  *****      14 Dec 2022 - 15:22
(A)DD              Ricezione Ordini Clienti
+<adel_01/AIX/4.3>-----<5.10.102.73/geade/FG/33552>--+
Ordine ORD / 56 Data 07/11/2022 O.P.L.C. MACCHINE LAVORAZIONE MARMI
Magazzino 1 MAGAZZINO SEDE BRESCIA                               Prezzo Base 0,00
Evasione 0                                                       Data Inizio Evasione 07/11/2022
Centro di Ricavo 0
Inq COD.ARTICOLO DESCRIZIONE U.M. QUANTITA`
3 T10 TONDO 10 KG 1.000,000
1 LB3CV LAMIERA BUGNATA 3C MIS.VARIE KG 582,000
2 - 3x1500x1200
Q.ta` Annullata 0,000 Evasa 0,000
Data Validita` Listino 07/11/2022 Da Evadere 1.000,000
Prezzo 1,45000 Sconto 0 -
Numero Colli 0 IVA 208 Art. 8, 2c lett. c)
Imponibile 1.450,00 Provv. 0 -
+<Money:EUR>-----ADEL-Srl--+
Maschera inserimento riga ordine
```

In fase di inserimento è possibile predisporre:

- una **modalità di evasione**, da scegliersi in una apposita tabella, o da digitarsi liberamente;
- una **data** (o alternativamente una **settimana**) di prevista evasione;
- il **prezzo** concordato per la fornitura, unitamente ad una **data di validità** del listino, in modo che anche a listino variato si possa valorizzare la vendita sulla base del **precedente listino**.

Tra i reports previsti dalla procedura segnaliamo:

- Distinta portafoglio ordini emessi;
- Scadenzario fatturazione ordini;
- Ordini da evadere per cliente;

- Ordini da evadere per data;
- Ordini da evadere per zona.

Gli strumenti di controllo sono disponibili, oltre che come report, anche a video terminale.

```
(iaoc100)          ***** G E A S I D 5.0 *****          14 Dec 2022 - 15:34
                    Inquire Ordini Prodotto/Clienti
+-<adel_01/AIX/4.3>-----<5.10.15.19/geade/FG/33456>--+
Azienda  1  Pacchetto Applicativo GEADE Rel 5.0
-----
Articolo  SS40403  TUBOLARE  40X40X3          Up  1 Down  0
Periodo   **/**/**** - 31/12/2022  Agente 0  *** TUTTI ***
Categoria Clienti  0  *** TUTTE ***          Size  5
-----
<General> Sort per Data Evasione/Cliente/Filiale-----
EVASIONE TIPO PROGRESSIVO CODICE RAGIONE SOCIALE
23/03/2022 ORD          32          3 FONDERIA SAN MARCO
21/07/2022 ORD          44          6 O.P.L.C. MACCHINE LAVORAZIONE MARMI
21/07/2022 ORD          43          6 O.P.L.C. MACCHINE LAVORAZIONE MARMI
>01/08/2022 ORD          48          6 O.P.L.C. MACCHINE LAVORAZIONE MARMI
-----
Filiale 0  Magazzino 1  Quantita`  402,000 ML  Prezzo  3,00000 ML
+-<Money:EUR>-----ADEL-Srl--+

Maschera di analisi degli ordini in essere per prodotto
```

```
(iaoc100)          ***** G E A S I D 5.0 *****          14 Dec 2022 - 15:34
                    Inquire Ordini Prodotto/Clienti
+-<adel_01/AIX/4.3>-----<5.10.15.19/geade/FG/33456>--+
Articolo  SS40403  TUBOLARE  40X40X3          Up  0 Down  0
-----
<Analytic> Sort per Data Evasione/Cliente/Filiale-----
EVASIONE DA EVADERE U.M. PROGRESSIVO PREZZO U.M. PROGRESSIVO
10/01/2022 48,00 ML          48          3,0000 ML  144,00
04/02/2021 60,00          108         4,0983          3.139,00
05/02/2021 60,00          168         3,5246          8.267,00
21/02/2022 60,00          228         3,0000          15.417,00
23/03/2022 120,00         348         3,0000          24.922,00
21/07/2022 180,00         528         2,4500          36.683,00
>21/07/2022 180,00         708         1,5500          49.282,00
-----
O.P.L.C. MACCHINE LAVORAZIONE MARMI - -
+-<Money:EUR>-----ADEL-Srl--+

Altra vista degli ordini in essere per prodotto
```

Per l'analisi, in sede di ricezione ordini, della **disponibilità** di prodotto (definita da disponibilità = giacenza - impegnato da ordini) sono presenti diversi strumenti tra i quali segnaliamo l'interrogazione della disponibilità e giacenza per prodotto, ordinata per codice prodotto.

In tutte le procedure i dati di giacenza e disponibilità sono **aggiornati** all'ultima transazione eseguita.

```
(ias100)          ***** G E A S I D 5.0 *****          14 Dec 2022 - 15:44
                    Inquire Giacenza Articoli per Codice
+-<adel_01/AIX/4.3>-----<5.10.15.19/geade/FG/33464>--+
Azienda  1  Pacchetto Applicativo GEADE Rel 5.0
-----
Magazzino 0  MAGAZZINO GENERALE
Articolo  SS40403  Descrizione Aggiuntiva
-----
CODICE DESCRIZIONE U.M. GIACENZA DISPONIBILE
SS40403 TUBOLARE 40X40X3 ML 2.550,000 1.416,000
SS60402 TUBOLARE 60X40X2 ML 768,000 768,000
SS60403 TUBOLARE 60X40X3 ML 2.442,000 1.848,000
T10 TONDO 10 KG 86.959,000 46.883,000
T1010 QUADRO 10x10 KG 0,000 -300,000
T1101103 TUBOLARE 110X110X3 ML 270,000 150,000
T2501003 TUBOLARE 250X100X3 ML 468,000 348,000
T3020 TONDO 30x20 KG 0,000 -1.500,000
-----
+-<Money:EUR>-----ADEL-Srl--+

Maschera di analisi della giacenza e disponibilità dei prodotti
(rappresentazione con Unità di Misura Commerciale)
```

## GESTIONE VENDITE

Il modulo consente di emettere:

- fatture immediate;
- documento di trasporto ai sensi del DPR n° 472 del 14 Agosto 1996;
- fatture differite (per singola consegna o raggruppando più consegne).

```
(documenu)          ***** G E A S I D  5.0 *****          15 Dec 2022 - 09:35
                        Documenti Emessi
+-----+
|
|          1. Inserimento ed Elaboraz. Doc. Emessi
|          2. Report Documenti Emessi
|          3. Manutenzione Documenti Emessi
|          4. Emissione Documenti Esercizio Prec.
|          5. Riorganizzazione Archivio Documenti
|          6. Effetti
|          7. Gestione Fidelity Card
|
| SELECTION: _
+-----+
Menu della procedura
```

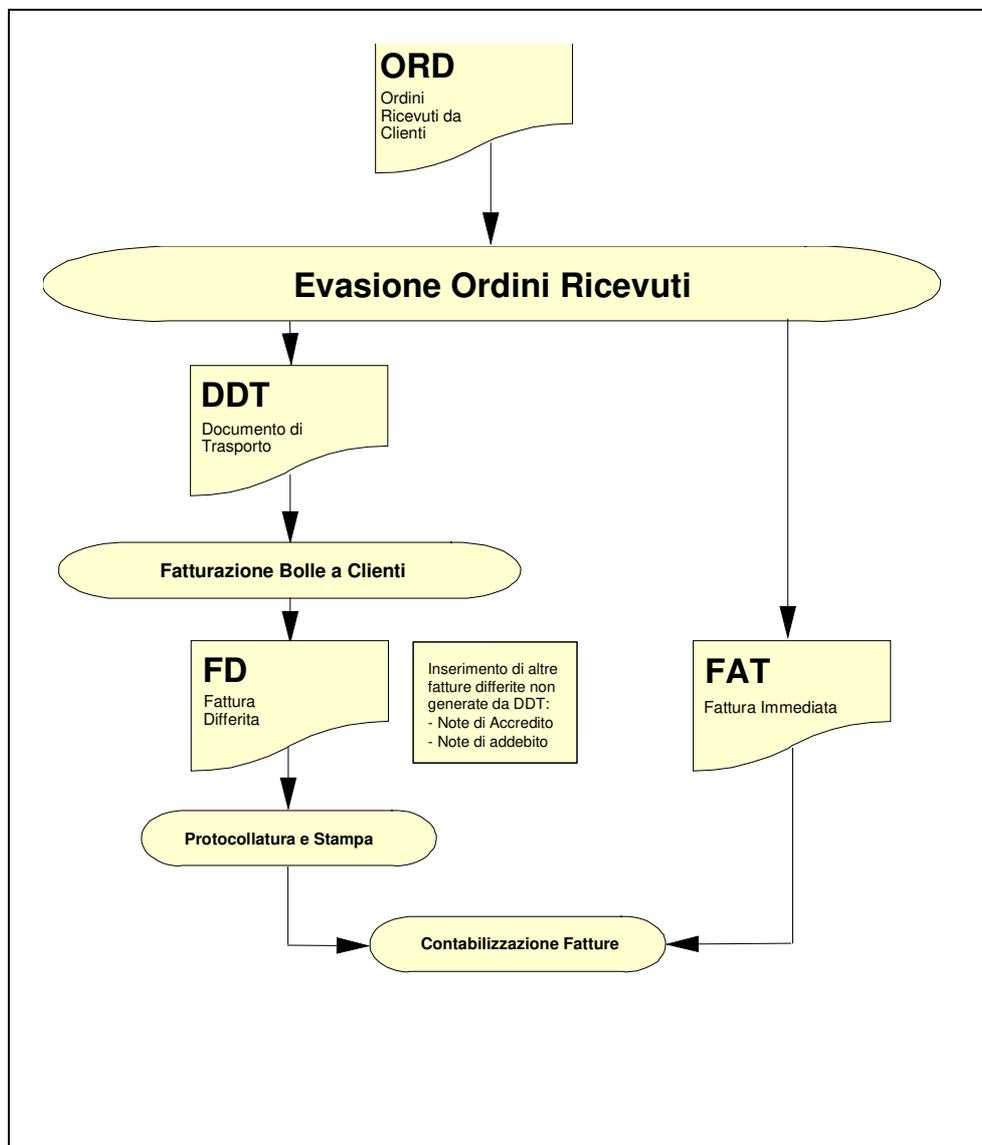
La procedura è in grado di assolvere all'obbligo di **fatturazione in forma elettronica** nei confronti delle **Amministrazioni dello Stato** introdotto dalla Finanziaria 2008 e, a partire dal **1 gennaio 2019**, di **fatturazione elettronica** per le cessioni di beni e le prestazioni di servizi effettuate tra **soggetti privati** residenti, stabiliti o identificati nel territorio dello Stato (cfr. l'articolo 1, comma 916, della medesima legge).

Viene predisposto in modo automatico i file in **formato XML** delle fatture emesse da inviare al **Sistema di Interscambio**.

```
(ftpamenu)          ***** G E A S I D  5.0 *****          15 Dec 2022 - 09:45
                        Fatturazione Elettronica PA e B2B
+-----+
|          1. Tabelle e Parametri Fattura PA e B2B
|          2. Distinte Fatture P.A.
|          3. Flusso Telematico Fatture P.A.
|          4. Manutenzione Flussi Fatture P.A.
|          5. Distinte Fatture B2B
|          6. Flusso Telematico Fatture B2B
|          7. Manutenzione Flussi Fatture B2B
|          8. Chiusura Cartella Lavoro Fatture B2B
|          9. Journal Flussi Fatture PA e B2B
|
| SELECTION:
+-----+
Menu della procedura
```

La contabilizzazione delle fatture attive è in grado di gestire la modalità **Split Payment**, in vigore dal 1 gennaio 2015, che consiste nell'addebito dell'IVA in fattura da parte del soggetto che pone in essere l'operazione, ma con il versamento dell'imposta a carico del committente quando si tratta di Amministrazione Pubblica o di soggetto ricadente nella tipologia prevista dalla normativa.

L'organizzazione del flusso dei documenti è **molto flessibile** ed in grado di risolvere la gran parte delle problematiche connesse alle diverse organizzazioni aziendali.



Lo stesso modulo genera una **Scheda Commerciale Clienti** che consente di conoscere la situazione dei clienti accedendo, tramite il codice ad essi assegnato o direttamente con la ragione sociale, agli archivi del Sistema Informativo.

Il programma è in grado di visualizzare:

- anagrafica del cliente e delle eventuali filiali (punti di consegna);
- partite aperte e situazione debitoria del cliente;
- scheda delle condizioni commerciali intercorrenti con il cliente relativamente ai prodotti trattati;
- situazione articoli a magazzino (disponibilità e prezzi);
- dettaglio dell'andamento della disponibilità in funzione degli ordini da clienti e a fornitori.

```
(icc100)          ***** G E A S I D 5.0 *****          15 Dec 2022 - 16:14
                    Inquire Commerciale Clienti
+-<adel_01/AIX/4.3>-----<5.10.44.36/geade/FG/37820>--+
Azienda   1          Pacchetto Applicativo GEADE Rel 5.0
-----
Cliente   6          Rag. Soc.  O.P.L.C. MACCHINE LAVORAZIONE MARMI
                    Indirizzo  VIA AMILCARE PONCHIELLI 10
Cap 25017 Loc. LONATO DEL GARDA          Prov. BS Stato ITALIA
C.Fiscale          P.Iva          Fido          50.000,00
Telefono          Telex          Fax
                    1  REFIX AMMIN
                    25 -
                    1  BRESCIA
                    6  RIMESSA DIRETTA 90 GG
***** FIDO SUPERATO *****
-----Sort per Codice-----
>6  O.P.L.C. MACCHINE LAVORAZIONE MARMI  LONATO DEL GARDA  BS
7  BASSI S.A.S. CENTER DI ALFONSO & C.  MILANO  BS
8  STUDIO TEC. E PROG. ASS. SIRONI E. & L.  AGRATE BRIANZA  MI
9  CENTRO COPIE BRESCIA DUE  BRESCIA  MI
+-<Money:EUR>-----ADEL-Srl-
```

Maschera della Scheda Commerciale Clienti: filiali o punti di consegna

```
(icc100)          ***** G E A S I D 5.0 *****          15 Dec 2022 - 16:14
                    Inquire Commerciale Clienti
+-<adel_01/AIX/4.3>-----<5.10.44.36/geade/FG/37820>--+
Cliente   6          O.P.L.C. MACCHINE LAVORAZIONE MARMI
-----Sort per Data Scadenza/Data Documento-----
SCADENZA  DESCRIZIONE  TIPO NUMERO  DATA DOCUMENTO  IMPORTO
>15/05/2015 NS. FATTURA  FAT 1  31/03/2015  500,00+
21/09/2015 EMESSA FATTURA  FAT 8  21/09/2015  310,00+
21/11/2015 EMESSA FATTURA  FAT 6  21/09/2015  405,00+
30/04/2018 EMESSA FATTURA  FAT 1  31/01/2018  6.330,00+
11/03/2019 EMESSA FATTURA  FAT 5  05/12/2018  146,40+
11/03/2019 EMESSA FATTURA  FAT 3  11/12/2018  146,40+
04/05/2019 NS. FATTURA IMMEDI FATI 2  04/02/2019  250,00+
21/02/2020 EMESSA FATTURA  FAT 2  21/11/2019  2.195,00+
21/02/2020 EMESSA FATTURA  FAT 3  21/11/2019  4.125,00+
21/02/2020 EMESSA FATTURA  FAT 4  21/11/2019  6,45+
-----
RISCHIO          0,00 A SCADERE          0,00 TOT. EFFETTI          0,00
SCADUTO          16.414,25 A SCADERE          0,00 TOT. SCOPERTO          16.414,25
+-<Money:EUR>-----ADEL-Srl-
```

Maschera della Scheda Commerciale Clienti: partite aperte e circolazione effetti

```

(icc100)          ***** G E A S I D 5.0 *****          15 Dec 2022 - 14:34
                    Inquire Commerciale Clienti
+<adel_01/AIX/4.3>-----<5.10.44.36/geade/FG/37820>--+
Cliente      6          Rag. Soc.  O.P.L.C. MACCHINE LAVORAZIONE MARMI
                    Indirizzo VIA AMILCARE PONCHIELLI 10
                    CAP 25017 Localita` LONATO DEL GARDA          Provincia BS
-----SINOTTICO ESPOSIZIONE-----
ORDINI      76.482,70          FIDO          50.000,00
                    SOGLIA
BOLLE      1.277,50          0,00
                    SCADENZA AFFIDAMENTO
FATTURE      0,00          NEL RISCHIO          A SCADERE          01/01/2023
EFFETTI      0,00          0,00          0,00
PARTITE      16.414,25          16.414,25          0,00
                    SCADUTE          A SCADERE
SCOPERTO      94.174,45          44.174,45          SOPRA FIDO
+<Money:EUR>-----ADEL-Srl--+
Maschera della Scheda Commerciale Clienti: sinottico esposizione
    
```

```

(icc100)          ***** G E A S I D 5.0 *****          15 Dec 2022 - 16:14
                    Inquire Commerciale Clienti
+<adel_01/AIX/4.3>-----<5.10.44.36/geade/FG/37820>--+
Cliente      6          Filiale 0  O.P.L.C. MACCHINE LAVORAZIONE MARMI
Articolo    T10          Descrizione TONDO 10
Listino      1,4500 KG          Minimo          0,2600
Magazzino 0  MAGAZZINO GENERALE
Giacenza    86.959 KG          Disponib.          46.883
Fattura      DDT /10006          Pagamento 6  RIMESSA DIRETTA 90 GG
-----Sort per Data/Articolo/Filiale-----
FIL DATA-FATT  ARTICOLO  DESCRIZIONE  PREZZO  Q.TA` UM  PAG
0  31/01/2018  HEATFO      FORI TRAVI HEA  0,500000  50 NR  6
0  21/11/2019  HEAT        TRAVI HEA TAGLIO  2,750000  1.480 KG  6
0  21/11/2019  HEATFO      FORI TRAVI HEA  2,500000  20 NR  6
0  21/11/2019  T10         TONDO 10  1,450000  1 KG  6
2  21/11/2019  T10         TONDO 10  1,450000  1.500 KG  6
0  26/05/2022  SS60403     TUBOLARE 60X40X3  2,500000  60 ML  6
0  06/10/2022  GRIGM       GRIGLIATO A MISU  15,000000  10 MQ  6
0  06/10/2022  SS40403     TUBOLARE 40X40X  3,000000  60 ML  6
>0 06/10/2022  T10         TONDO 10  1,450000  550 KG  6
+<Money:EUR>-----ADEL-Srl--+
Maschera della Scheda Commerciale Clienti: prodotti ritirati
    
```

```

(icc100)          ***** G E A S I D 5.0 *****          15 Dec 2022 - 16:14
                    Inquire Commerciale Clienti
+<adel_01/AIX/4.3>-----<5.10.44.36/geade/FG/37820>--+
Cliente      6          Filiale 0  O.P.L.C. MACCHINE LAVORAZIONE MARMI
Fattura      DDT / 10006          Causale 1  VENDITA MERCE
Emissione    06/10/2022          Pagamento 6  RIMESSA DIRETTA 90 GG
Agente      0
Zona        0
Magazzino 1  MAGAZZINO SEDE BRESCIA
Articolo    T10          TONDO 10
Sconto      0 -
-----Sort per Data/Articolo/Filiale-----
FIL DATA-FATT  ARTICOLO  DESCRIZIONE  PREZZO  Q.TA` UM  PAG
0  21/11/2019  HEATFO      FORI TRAVI HEA  2,500000  20 NR  6
0  21/11/2019  T10         TONDO 10  1,450000  1 KG  6
2  21/11/2019  T10         TONDO 10  1,450000  1.500 KG  6
0  26/05/2022  SS60403     TUBOLARE 60X40X3  2,500000  60 ML  6
0  06/10/2022  GRIGM       GRIGLIATO A MISU  15,000000  10 MQ  6
0  06/10/2022  SS40403     TUBOLARE 40X40X  3,000000  60 ML  6
>0 06/10/2022  T10         TONDO 10  1,450000  550 KG  6
+<Money:EUR>-----ADEL-Srl--+
Maschera della Scheda Commerciale Clienti: tutti i dettagli di una consegna
    
```

E' altresì possibile stampare la scheda commerciale clienti limitatamente alla parte dei prodotti ritirati.

Il report può essere selezionato per un singolo Cliente o per un gruppo di Clienti aventi caratteristiche omogenee (es.: Agente, Zona, ecc.). L'estrazione del movimento dei prodotti è possibile per **periodo**, per gli ultimi **n** ritiri o per **tutti i ritiri** in archivio.

Sono previsti due formati di stampa:

- Estratto per Documento;
- Estratto per Prodotto/Data (con totale quantità, valore e ricavo medio).

Il modulo non richiede alcun aggiornamento per rendere interrogabili gli archivi ed il passaggio da una videata all'altra si effettua tramite semplici tasti funzione.

E' prevista anche la **Scheda Commerciale Prodotto/Clienti** che fornisce per ogni prodotto gli estremi di vendita prelevati da ciascun cliente (data, prezzo, quantità, pagamento, ecc.) per un periodo a scelta dell'utente con efficaci forme di ordinamento (prezzo crescente, quantità crescente, valore, ecc.) e la possibilità di stampare il report immediatamente.

```
(iac100)          ***** G E A S I D 5.0 *****          15 Dec 2022 - 16:40
                    Inquire Commerciale Prodotto/Clienti
+-<adel_01/AIX/4.3>-----<5.10.15.19/geade/FG/36270>--+
Azienda 1  Pacchetto Applicativo GEADE Rel 5.0
-----
Articolo T10          TONDO 10          Up 44 Down 0
Periodo  **/**/**** - 11/01/2023 Agente 0  *** TUTTI ***
Categoria Clienti 0  *** TUTTE ***          Size 15
-----
<General> Sort per Data/Cliente/Filiale-----
DATA-FATT TIPO  PROTOCOLLO  CODICE  RAGIONE SOCIALE
25/05/2022 DDT          9316    20 DEL PIANO MARIO GIORGIO
25/05/2022 DDT          9319    20 DEL PIANO MARIO GIORGIO
25/05/2022 DDT          9328    20 DEL PIANO MARIO GIORGIO
25/05/2022 DDT          9333    20 DEL PIANO MARIO GIORGIO
25/05/2022 DDT          9334    20 DEL PIANO MARIO GIORGIO
18/07/2022 DDT          10002   2 FONDERIA SAN MARCO
06/10/2022 DDT          10006   6 O.P.L.C. MACCHINE LAVORAZIONE MARMI
>02/11/2022 FAT          2 FONDERIA SAN MARCO
-----
Filiale 0  Magazzino 1  Quantita` 1.000,000 KG  Prezzo 1,45000 KG
+-<Money:EUR>-----ADEL-Srl--+
                    Maschera di analisi delle vendite per prodotto
```

```
(iac100)          ***** G E A S I D 5.0 *****          15 Dec 2022 - 16:40
                    Inquire Commerciale Prodotto/Clienti
+-<adel_01/AIX/4.3>-----<5.10.15.19/geade/FG/36270>--+
Articolo T10          TONDO 10          Up 29 Down 11
-----
<Analytic> Sort per Quantita`/Prezzo/Data-----
DATA-FATTURA  QUANTITA`  U.M.  PROGRESSIVO  PREZZO U.M.  PROGRESSIVO
03/02/2022    1.000,00  KG      2.411          0,69672 KG      2.443,82
21/11/2019    1.000,00          3.411          1,45000          3.893,82
25/05/2022    1.000,00          4.411          1,45000          5.343,82
25/05/2022    1.000,00          5.411          1,45000          6.793,82
25/05/2022    1.000,00          6.411          1,45000          8.243,82
25/05/2022    1.000,00          7.411          1,45000          9.693,82
>02/11/2022    1.000,00          8.411          1,45000          11.143,82
21/11/2019    1.500,00          9.911          1,45000          13.318,82
21/11/2019    1.500,00          11.411         1,45000          15.493,82
21/11/2019    1.500,00          12.911         1,45000          17.668,82
21/11/2019    1.500,00          14.411         1,45000          19.843,82
21/11/2019    1.500,00          15.911         1,45000          22.018,82
-----
FONDERIA SAN MARCO          - RIMESSA DIRETTA 30 GG
+-<Money:EUR>-----ADEL-Srl--+
                    Vista diversa delle vendite per prodotto: quantità crescente
```

Sono inoltre forniti riepiloghi periodici dei documenti emessi e dei relativi prodotti movimentati, in particolare:

- distinte delle fatture emesse;
- distinta delle fatture da incassare con rimessa diretta;
- stampa *media del venduto per periodo e per prodotto* secondo l'unità di misura commerciale;
- stampa documenti emessi raggruppati per tipo (bolle, fatture, ecc.);
- stampa documenti emessi raggruppati per clienti.

(rdemmenu) \*\*\*\*\* G E A S I D 5.0 \*\*\*\*\* 15 Dec 2022 - 15:27  
Report Documenti Emessi

- |   |                                    |
|---|------------------------------------|
| 1. Elenco Documenti in Archivio         | 10. Report Vendite Paesi Intrastat |
| 2. Verifica Dati Bolle/Fatture Emesse   |                                    |
| 3. Distinte Fatture Emesse              |                                    |
| 4. Distinta Fatture a Rimessa Diretta   |                                    |
| 5. Ristampa Copia Fatture per Agenti    |                                    |
| 6. Media per Prodotto Fatture Emesse    |                                    |
| 7. Prezzi di Vendita per Periodo        |                                    |
| 8. Distinta Vettori e Noli di Trasporto |                                    |
| 9. Report Vendite Paesi in Black-List   |                                    |

SELECTION:

**Menu del reporting documenti di vendita**

(incomenu) \*\*\*\*\* G E A S I D 5.0 \*\*\*\*\* 15 Dec 2022 - 15:28  
Interrogazioni Commerciali

- |                                      |   |
|--------------------------------------|---|
| 1. Gestione Fidi                     | 10. Reports Commerciali Acquisti        |
| 2. Inquire Commerciale Clienti       | 11. Inquire Statistico Fornitori        |
| 3. Reports Commerciali Vendite       | 12. Inquire Storico Fatture Fornitori   |
| 4. Inquire Statistico Clienti        | 13. Inquire Commerciale Prodotto/For.   |
| 5. Inquire Storico Fatture Clienti   | 14. Inquire Statistico Acquisti         |
| 6. Inquire Statistico Agenti         | 15. Inquire Articoli - Ricerca Avanzata |
| 7. Inquire Commerciale Prodotto/Cli. | 16. Marketing Planning                  |
| 8. Inquire Statistico Vendite        |   |
| 9. Inquire Commerciale Fornitori     |   |

SELECTION:

**Menu delle interrogazioni e reporting commerciale**

## GESTIONE FIDO CLIENTI E BLACK-LIST

Il modulo applicativo consente di gestire la **predisposizione**, il **controllo del fido** clienti ed, eventualmente, il **blocco delle consegne** in caso di superamento del valore assegnato o delle condizioni aggiuntive sufficienti ad attivarlo (es: insoluto).

La procedura prevede:

- la **definizione**, per singolo cliente, di due valori la **soglia di attenzione** ed il **fido**;
- l'**elaborazione** giornaliera, o periodica, dei controlli di fido attraverso la verifica del Saldo Contabile corrente, Ordini in essere, Consegne non ancora fatturate, Fatture non ancora contabilizzate, Partite Aperte, Effetti non ancora scaduti o nel rischio.  
Qualora dall'elaborazione risulti il superamento della soglia di attenzione il cliente è posto in **evidenza** come candidato ad entrare nella **black-list**;
- la **gestione** dei candidati ad entrare, od uscire, dalla black-list con la conferma o sospensione della **proposta di blocco consegne** avanzata dalla procedura.

E' altresì possibile introdurre **note di orientamento** per gli operatori abilitati alla consultazione della black-list.

All'atto dell'interrogazione commerciale, dell'accettazione di un ordine o all'emissione di un documento di consegna viene segnalato all'operatore se il cliente oggetto della transazione è in fase di **attenzione**.

Qualora il cliente abbia **superato** il valore di **fido**, e sia stato abilitato il **blocco consegne**, per esso non sono accettate transazioni riguardanti consegne di prodotto.

Il blocco consegne può essere attivato in modo automatico anche in caso di **insoluto** o di **scaduto** superiore ad un numero di giorni definibile per ciascun cliente.

E' presente una funzione di **interrogazione** e **reporting** della black-list anche per singolo agente.

```
(bli100)                ***** G E A S I D 5.0 *****          15 Dec 2022 - 15:41
(I)NQUIRE              Inquire Black-List
+-<adel_01/AIX/4.3>-----<5.10.10.10/geade/FG/42920>--+
Azienda 1 Pacchetto Applicativo GEADE rel. 5.0
-----
ELABORAZIONE: Data 29/03/2022 Ora 15:41 New Entry 0 Up 6 Down 0
-----Sort per Data (Discendente)/Ragione Sociale-----
No. CODICE RAGIONE SOCIALE AG. LIVELLO SCOPERTO / FIDO
7 900010 AZIENDA AGRICOLA LA PICCIONAIA DI 1 LEG 0,00 //
8 1003 SPATARO VINCENZO 1 LEG 0,00 //
9 20 BORA S.R.L. 1 ..L 56.393,30 1,0
>10 14 CONDOMINIO BAIONCELLO 2 .IL 20.272,10 //
11 25 HOTEL MASTER 2 ..L 8.450,00 2,8
-----STATO DEL CLIENTE-----
A) SOGLIA ATTENZIONE SUPERATA: Data **/**/**** Valore //
F) FIDO SUPERATO : Data **/**/**** Valore //
L) LOCK CONSEGNE : Data 10/03/2022 LOCK DA INSOLUTO
Agente 2 MARIO VERDI Data Scadenza Fido **/**/****
Nota
+-<Money:EURO>-----ADEL-Srl-+
Maschera di interrogazione della black-list
```

## PORTAFOGLIO ELETTRONICO EFFETTI

Il modulo consente la **generazione** degli effetti dalle fatture emesse, il controllo del **portafoglio** non ancora presentato, la **collocazione** sulle diverse banche aziendali, la **generazione** delle distinte, la **creazione** dei flussi da trasmettere agli istituti bancari e la **contabilizzazione** delle transazioni create.

Il modulo ha le seguenti prestazioni:

- **organizzazione automatica** dell'archivio effetti con cancellazione di quelli presentati e contabilizzati;
- **interrogazione** del portafoglio elettronico a video e raggruppamento degli importi per giorno/settimana/decade/quindicina/mese;
- **interrogazione** del portafoglio elettronico per tipo di effetto (ricevute bancarie, cessioni, SDD e MAV), scadenza e banca e con possibilità di permutarne l'ordine col semplice uso di tasti funzione;
- **raggruppamento** degli effetti con scadenza a fine mese su singolo cliente;
- **creazione delle distinte di presentazione** mediante una procedura di ricollocazione degli effetti sulle banche aziendali;
- possibilità di presentare distinte di diverse tipologie: allo **Sconto**, a **Disponibilità Immediata**, a **Maturazione** e al **Dopo Incasso**;
- calcolo della **valuta media compensata** per la maturazione;
- **contabilizzazione della presentazione** e reports distinte;
- controllo e contabilizzazione delle **maturazioni** delle distinte;
- gestione automatica degli **insoluti** pervenuti, con creazione della registrazione contabile e della partita aperta clienti;
- **formattazione** del flusso per la **trasmissione telematica** alla banche aziendali conforme agli standard del **Consorzio CBI** (Customer to Business Interaction) per Ri.Ba. e M.Av.; di **SEPA** (Single Euro Payments Area) per il servizio **SEPA Direct Debit** (ex RID) nelle due modalità di gestione Business to **Core** (B2C) e **Business to Business** (B2B) .

Sono previsti a supporto una serie di report:

- Distinta di generazione effetti;
- Elenco effetti in portafoglio;
- Distinte di presentazione;
- Riepilogo degli effetti per Distinte non ancora maturate.

```
(effemenu)          ***** G E A S I D  5.0  *****      15 Dec 2022 - 17:10
                          Effetti
+-----+-----+-----+-----+-----+-----+
1. Interrogazione Portafoglio Effetti 10. Maturazioni Distinte
2. Generazione Effetti                11. Stampe Portafoglio da Maturare
3. Stampe Elenchi Effetti              12. Cancellazione Non Automatica Effetti
4. Contabilizzazione Effetti           13. Cancellazione Files RIBA/RID
5. Manutenzione Portafoglio Effetti
6. Quadro Sinottico Archivio Effetti
7. Ricollocazione Effetti
8. Creazione Distinte Effetti
9. Gestione Distinte Effetti
SELECTION:
+-----+-----+-----+-----+-----+-----+
Menu della procedura
```

## SCADENZARIO E PARTITE APERTE CLIENTI/FORNITORI

Il modulo consente di gestire le scadenze attive e passive dell'azienda.

Una funzione molto importante del modulo è quella di **SALDACONTI**: l'effettuazione di un incasso o di un pagamento può generare automaticamente (ma rimane, a scelta dell'utente, la possibilità di operare manualmente) le relative primenote contabili in modo da evitare ulteriori registrazioni.

Le operazioni di incasso e/o pagamento possono essere raggruppate in **distinte** per singolo o più Clienti/Fornitori allo scopo di rendere agevole il controllo delle operazioni con l'estratto conto bancario.

E' altresì possibile:

- **storicizzare** in modo extracontabile, gli incassi effettuati al fine di produrre reports in grado di indicare la *puntualità* nei pagamenti dei clienti;
- **interrogare** l'archivio delle **partite storiche** per rilevare gli estremi dell'avvenuto incasso;
- **stampare** un report in cui sono evidenziati, analiticamente per partita, i giorni medi di ritardo nei pagamenti di ogni singolo cliente ed un tabulato che, sinteticamente, indichi il tempo medio di incasso per ciascun Cliente. Laddove l'utente introduca una tabella di attribuzione statistica dei Clienti (es.: **Categoria, Gruppo Statistico, Agente, Zona**, ecc.), il tempo medio di incasso sarà calcolato anche per ciascuno degli aggregati di clienti così impostati.

È anche disponibile una procedura di **bilanciamento automatico** delle partite attive e passive (Fatture/Note credito) in grado di regolare anche gli abbuoni.

Il modulo applicativo prevede anche una procedura per la **cessione del credito** verso i clienti ad altri soggetti (es. factoring).

Per i Fornitori è prevista la gestione **automatica** dello **scadenzario previsionale** per le fatture attese e non ancora pervenute, allo scopo di rendere il più reale possibile l'esposizione aziendale verso terzi e/o banche.

```
(gescmenu)          ***** G E A S I D 5.0 *****      15 Dec 2022 - 11:00
                    Partite Aperte e Scadenzario
+-----+
|
|          1. Scadenzario e Partite Clienti
|          2. Estratto Debiti/Crediti Clienti
|          3. Scadenzario e Partite Fornitori
|          4. Estratto Debiti/Crediti Fornitori
|          5. Incassi e Pagamenti in Essere
|          6. Stampa Disposizioni di Pagamento
|          7. Gestione Mandati Pagamenti
|          8. Gestione Banca Dati LINCE
|
| SELECTION:
+-----+
|
|          Menu della Procedura
|
+-----+
```

Sono presenti , a supporto, una serie di report:

- Scadenario Clienti per Data;
- Scoperti e Scaduti per Cliente;
- Riepilogo Storico Incassi Clienti;
- Analisi del Tempo Medio di Incasso per Cliente;
- Estratti Conto e Solleciti di Pagamento;
- Riepilogo della Circolazione Effetti e Estratto Conto Effetti;
- Riepilogo delle Partite Generate da Insoluto;
- Riepilogo Interessi e Spese su Ritardati Pagamenti;
- Addebito Interessi e Spese su Ritardati Pagamenti;
- Scadenario Fornitori per Data e per Banca/Data;
- Scoperti e Scaduti per Fornitore;
- Estratto Conto Fornitori;
- Incassi e Pagamenti in Essere;
- Stampa dei Mandati di Pagamento (Disposizioni di Bonifico, Ritiro Avvisi di Scadenza, Lettere Accompagnamento Assegni).

Nella procedura è anche presente un modulo applicativo per l'invio telematico dei **mandati di pagamento** le sue caratteristiche principali sono:

- creazione delle disposizioni di pagamento direttamente dall'archivio delle partite aperte;
- preparazione del file di flusso secondo lo standard C.B.I. da trasmettere attraverso la procedura di home-banking;
- gestione del mandato di pagamento al ricevimento delle contabili bancarie (cartacee o telematiche) con aggiornamento della contabilità;
- rilevazione delle eventuali spese contestualmente alla contabilizzazione del mandato.

```
(mandmenu)          ***** G E A S I D 5.0 *****          15 Dec 2022 - 11:03
                    Gestione Mandati Pagamenti
+-----+
|
|          1. Preset Conti per Mandati Pagamento
|          2. Mandati Pagamento Fornitori
|          3. Gestione Mandati Pagamento Fornitori
|          4. Mandati Pagamento Clienti
|          5. Gestione Mandati Pagamento Clienti
|          6. Riorganizzazione Mandati Pagamento
|          7. Cancellazione File Mandati Pagamento
|
+-----+
SELECTION:
|
+-----+
Menu della Procedura
```

## PROVVIGIONI AGENTI

Il modulo consente il calcolo e la tenuta contabile delle provvigioni da erogare agli agenti e rappresentanti di commercio.

Le provvigioni possono essere calcolate automaticamente dai documenti emessi secondo vari metodi:

- a **percentuale fissa** sul netto fatturato;
- a **valore fisso** sulle quantità;
- a **percentuale** sulla **differenza** tra **prezzo di vendita** e **prezzo di acquisto** liberamente scelti dall'utente anche per singolo prodotto e differenziati per agenti;
- a percentuale con **extra-premio** su **soglie di quantità**.

Altre funzioni previste dal modulo provvigioni sono:

- possibilità di liquidare la provvigione all'atto dell'incasso o della vendita. Le due modalità possono essere legate ad ogni singolo agente in forma differenziata;
- distinte di calcolo provvigionale dettagliate per documento, gruppo omogeneo prodotti;
- estratti conto per agente delle provvigioni maturate e/o liquidate;
- estratto di liquidazione periodica provvigioni;
- provvigioni maturate e/o liquidate;
- provvigioni e fatturato periodico per agente.

Sono previsti i report di supporto:

- Distinte di Calcolo Provvigioni;
- Riepilogo Provvigioni da liquidare e/o liquidate;
- Distinte di liquidazione periodica provvigioni;
- Prospetto per periodo con confronto annuale delle provvigioni e del fatturato agenti.

```
(agemenu)          ***** G E A S I D 5.0 *****          15 Dec 2022 - 15:51
                    Agenti e Provvigioni
```

```
+-----+-----+
| 1. Calcolo Provvigioni Agenti          | 10. Stampa Progressivi per Periodo    |
| 2. Ristampa Calcolo Provvigioni       | 11. Check Calcolo Codice Provvigione |
| 3. Reports Provvigioni                | 12. Revisione Codici Provvigioni    |
| 4. Liquidazione Periodica Provvigioni |                                     |
| 5. Azzeramento Periodico Provvigioni |                                     |
| 6. Manutenzione Provvigioni Documento |                                     |
| 7. Gestione Progressivi Agenti       |                                     |
| 8. Stampa Progressivi per Agente      |                                     |
| 9. Gestione Progressivi per Periodo   |                                     |
| SELECTION:                            |                                     |
+-----+-----+
```

Menu della Procedura

## GESTIONE DI MAGAZZINO

Questo modulo gestisce uno o più magazzini sia sotto il profilo commerciale che fiscale, di un'azienda che vende prodotti siderurgici.

Le caratteristiche principali sono:

- gestione dei prodotti con più unità di misura congrue (**peso, lunghezza**) e conversione automatica;
- **aggiornamento immediato** dei dati di giacenza e disponibilità dei prodotti, senza necessità di elaborazioni di tipo batch;
- **integrazione** della movimentazione del magazzino con la **Gestione Documenti** senza necessità di ricorrere alla doppia registrazione, ad esempio, di una fattura in contabilità e nei movimenti di magazzino.

```
(magamenu)          ***** GEASID 5.0 *****      15 Dec 2022 - 12:09
                    Magazzino
+-----+-----+
|                                     |
|          1. Inquire Giacenza Articoli per Codice          |
|          2. Inquire Movimenti di Magazzino                |
|          3. Interrogazione Progressivi Articolo           |
|          4. Stampe dei Progressivi Articoli               |
|          5. Stampe Movimenti di Magazzino                 |
|          6. Valorizzazioni di Magazzino                  |
|          7. Elaborazioni Automatiche Giac.Iniz.          |
|          8. Procedure Settore Petroliifero                |
|                                                         |
| SELECTION: _                                           |
+-----+-----+
                    Menu della Procedura
```

La procedura é costituita da una serie di moduli di **uso generale** che provvedono ad assolvere una serie di funzioni di carattere gestionale e di controllo della movimentazione di magazzino.

I moduli di uso generale sono:

- **Analisi della Movimentazione;**
- **Valorizzazione delle Giacenze;**
- **Analisi delle Profittabilità;**
- **Indici Gestionali del Magazzino.**

Tra le interrogazioni e i report di uso generale si segnalano:

- riepilogo periodico per **prodotto/causale di scarico** (vendite/consumi interni, cali, ecc.);
- movimenti di magazzino per **periodo**;
- **estratto movimenti** di magazzino a quantità e valore;
- **giornale di magazzino** (se si rientra nelle condizioni previste dalla normativa);
- **inventario** prodotti ad una qualsiasi data;
- riepilogo dei **prodotti sotto scorta**.

## STRUMENTI PER L'ANALISI DI PROFITABILITÀ

L'**andamento** delle vendite e la determinazione del **margin**e per prodotto sono uno degli elementi di maggiore attenzione da parte delle aziende, il programma è in grado di fornire questa informazione confrontando i movimenti di vendita con quelli di acquisto.

Sono previste diverse opzioni di stampa:

- **Medie Periodiche dei Carichi e degli Scarichi**, per un periodo a scelta dell'utente, sono espone per ogni prodotto la quantità caricata o scaricata, il valore complessivo e il costo o ricavo medio;
- **Calcolo del Margine di Profitto**, per un periodo a scelta dell'utente viene calcolato, in valore assoluto e percentuale, il margine di profitto;
- **Calcolo del Mark-Up**, per un periodo a scelta dell'utente viene calcolato, in valore assoluto e percentuale, il mark-up per prodotto.

```
(medsc100)          ***** GEASID 5.0 *****          15 Dec 2022 - 17:34
                    Magazzino : Medie, Margine e Mark-Up
+-<adel_01/AIX/4.3>-----<5.4.2.1/geade/FG/42920>--+
                    ** DATI DI PREPARAZIONE STAMPA **
| Azienda Elaborata      1      Pacchetto Applicativo GEADE rel. 5.0
| Esercizio: [C]orrente, [P]recedente C Periodo dal 01/01/2022 al 30/11/2022
| Tabella di Selezione Articoli      13 CLASSI MERCEOLOGICHE
| Codici di Selezione          dal 0 al 999
|-----|
| Deposito Aziendale Richiesto      1      DEPOSITO 1
| Prima Tabella di Sort Articoli    13      CLASSI MERCEOLOGICHE
| Seconda Tabella di Sort Articoli  14      GRUPPI STATISTICI PRODOTTI
| Report: [A]nalitico, [S]intetico  A
| U.M.: [F]iscale, [C]ommerciale    F
|-----|
| 1 - Media Carichi                2 - Media Scarichi
| 3 - Medie e Margine di Profitto  4 - Medie e Mark-Up
| Selezione Stampa                  4
|-----|
| Stampa Immediata: [S]i, [N]o N      Nome File nello Spool  ADE_MARK_UP
+-----ADEL-Srl-----+

Maschera di inserimento estremi di selezione per la stampa delle medie e dei margini per prodotto
```

Un secondo modulo applicativo **Indici Gestionali di Magazzino**, si svincola dagli esercizi contabili rendendo il periodo di analisi liberamente definibile dall'utente, sono previsti diversi report.

- **Indice di Redditività delle vendite**: ripropone il calcolo del mark-up variando il meccanismo di determinazione del costo del venduto.  
Dichiarato un periodo di analisi delle vendite, la procedura ricalcola il costo della merce considerando i carichi a ritroso fino alla ricopertura della quantità ceduta.  
La data fino alla quale il conteggio dei carichi è stato effettuato è riportata sul tabulato, questa informazione può indicare la velocità di rotazione dei prodotti.
- **Indice di Redditività a Costo Trimestrale**: ripropone il calcolo del mark-up variando il meccanismo di determinazione del costo del venduto.  
Dichiarato un periodo di analisi delle vendite, la procedura ricalcola il costo della merce considerando la media ponderata degli acquisti degli ultimi tre mesi.
- **Indice di Redditività per Gruppo Omogeneo Clienti**: ripropone il calcolo del mark-up variando il meccanismo di determinazione del costo del venduto ed indicandolo per gruppo omogeneo di clienti (es: privati, rivenditori, industrie, ecc.).
- **Indice di Rotazione delle Scorte**: riporta il calcolo dell'indice di rotazione delle scorte di magazzino applicando la formula *Quantità Venduta nel Periodo / Giacenza Media del Periodo*.

## STATISTICHE DI VENDITA

Il modulo prevede l'estrazione dei dati di vendita collezionati nel corso dell'esercizio e produce cinque diverse tipologie di statistiche:

- **Clienti/Prodotti** (denominata Blu);
- **Canali di Vendita/Gruppo Prodotti** in forma mensilizzata (denominata Azzurra);
- **Gruppo Prodotti/Canali di Vendita** (denominata Rossa);
- **Tipologia Prodotto** (denominata Verde);
- **Statistiche Mensilizzate** di Fatturato;

in grado di rispondere a più esigenze senza bisogno di ricorrere a **onerose personalizzazioni** e/o all'utilizzo di strumenti di "query" normalmente di **non facile utilizzo** per l'utente finale.

Ogni statistica espone i dati relativi ai mesi richiesti **confrontandoli** con quelli **equivalenti** dell'esercizio precedente.

```
(statmenu)          ***** GEASID 5.0 *****          16 Dec 2022 - 17:52
                    Statistiche
+-----+
|
|          1. Statistiche Blu - Clienti/Prodotti
|          2. Statistiche Azzurre - Totali Mensili
|          3. Statistiche Rosse - Prodotti/Clienti
|          4. Statistiche Verdi - Prodotti
|          5. Statistiche Gialle - Fornitori
|          6. Statistiche con Preset Facilitato
|          7. Statistiche Mensilizzate
|          8. Manutenzione Schede Statistiche
|
+-----+
SELECTION:
+-----+
Menu delle Procedure
```

### Tipologia Blu: Clienti/Prodotti

- 1) **Vendite per Cliente/Prodotto**  
espone le quantità fatturate per prodotto ed i ricavi medi annuali e progressivi dell'esercizio corrente.
- 2) **Fatturato Cliente/Gruppo Prodotti**  
espone il fatturato per Gruppo Omogeneo di prodotti e ne indica la differenza, assoluta e percentuale, tra i progressivi dei due esercizi.
- 3) **Minori Vendite Cliente/Prodotto**  
espone le quantità fatturate per prodotto solo se minori dell'equivalente periodo dell'esercizio precedente e ne indica la differenza assoluta e percentuale.
- 4) **Riepilogo Clienti/Gruppo Prodotti**  
espone per gruppo omogeneo prodotti il fatturato e le quantità mensili e progressive dell'esercizio corrente e precedente, indicando le differenze in valore assoluto.
- 5) **Dettaglio Vendite per Cliente/Prodotto**  
espone analiticamente per singolo prodotto le consegne dell'esercizio corrente indicando: data, quantità, prezzo, sconto e prezzo netto. Per ogni prodotto è altresì fornito il totale consegne ed il raffronto con l'equivalente periodo dell'esercizio precedente. In assenza di consegne nell'esercizio corrente è indicata l'ultima data di consegna dell'esercizio precedente.

- 6) **Margine teorico Gruppo Clienti/Gruppo Prodotti**  
sono esposti analiticamente per gruppo di clienti e gruppo prodotti la quantità mensile anno corrente, ricavo mensile anno corrente, ricavo unitario mensile anno corrente, prezzo medio di riferimento del mese, margine mensile unitario su listino di riferimento, margine mensile totale su listino di riferimento. Sono altresì esposti i dati relativi all'equivalente periodo dell'anno precedente.
- 7) **Raffronto Cliente/Gruppo Prodotti**  
sono esposti analiticamente per gruppo prodotti quantità, fatturato e ricavo medio progressivo al mese richiesto, per anno corrente e precedente, quantità, fatturato e ricavo medio anno precedente, differenza tra i dati progressivi in valore assoluto e percentuale.
- 8) **Vendite Cliente per Centro di Ricavo**
- 9) **Vendite Cliente per Deposito Aziendale**  
sono esposti analiticamente per centro di ricavo, o per deposito, quantità o fatturato progressivo al mese richiesto per anno corrente e precedente, differenza tra i dati progressivi in valore assoluto.  
È possibile ottenere la statistica sia in formato analitico con il dettaglio per singolo cliente, che in formato sintetico, agendo sull'apposito campo presente nella maschera.  
In caso di dettaglio per Cliente disattivato, inserendo un codice nella Tabella di Gruppo Omogeneo Clienti, le vendite, o il fatturato, saranno suddivisi in base al raggruppamento clienti indicati.  
Inserendo un codice nella Tabella di Gruppo Omogeneo Articoli, le vendite, o il fatturato, saranno suddivisi in base a questa classificazione di prodotto.

#### **Tipologia Azzurra: Canali di Vendita/Gruppo Prodotti**

- 1) **Vendite Mensili Gruppo Cliente/Gruppo Prodotti**  
espone le quantità mensili fatturate per Gruppo Omogeneo di prodotti raffrontandole con le equivalenti dell'esercizio precedente, indicando sia a livello mensile che progressivo le differenze in valore assoluto e percentuale.
- 2) **Fatturato Mensile Gruppo Clienti/Gruppo Prodotti**  
espone i fatturati mensili per Gruppo Omogeneo di prodotti raffrontandoli con gli equivalenti dell'esercizio precedente, indicando sia a livello mensile che progressivo le differenze in valore assoluto e percentuale.

#### **Tipologia Rossa: Gruppo Prodotti/Canali di Vendita**

- 1) **Raffronto Vendite per Gruppo Prodotti** (Generale Azienda)
- 2) **Raffronto Vendite per Gruppo Prodotti** (per Agente)  
espongono le quantità fatturate in ciascun canale di vendita, il ricavo medio ed il fatturato mensile e progressivo dell'esercizio corrente.
- 3) **Raffronto Fatturato per Gruppo Prodotti** (Generale Azienda)
- 4) **Raffronto Fatturato per Gruppo Prodotti** (per Agente)  
espongono il fatturato in ciascun canale di vendita e ne indicano la differenza, assoluta e percentuale, tra i progressivi dei due esercizi.

#### **Tipologia Verde: Prodotto**

- 1) **Riepilogo Vendite per Tipologia Prodotti**  
espone le quantità fatturate di ciascun prodotto, la consegna media, il ricavo medio mensile e progressivo dell'esercizio corrente ed il movimento delle confezioni per i prodotti imballati.
- 2) **Riepilogo Vendite per Prodotto/Cliente**  
come l'opzione 1, con riferimento specifico ai Clienti destinatari della merce.
- 3) **Riepilogo Vendite per Prodotto/Cliente**  
come l'opzione 2, solo per le vendite del mese.
- 4) **Raffronto Vendite per Tipologia Prodotti a Costo Medio o Ultimo**  
come l'opzione 1, in aggiunta è riportato il margine (in percentuale e valore assoluto) tra il ricavo medio progressivo ed il costo (medio o ultimo) del prodotto.

## Statistiche Mensilizzate Fatturato

Il modulo applicativo fornisce dei report sintetici del fatturato di ciascun Cliente per mese.

- 1) **Confronto con i 12 Mesi Precedenti**  
sono esposti i fatturati mensili dei 12 richiesti in stampa ed il totale confrontato con l'equivalente periodo dei 12 mesi precedenti.  
Il meccanismo è a scorrimento ovvero non vincolato rigidamente all'anno solare, ma definito dall'operatore in fase di creazione.
- 2) **Confronto con Budget e Proiezione**  
sulla base dell'anno solare in corso sono esposti i valori mensili già maturati, il loro confronto con il budget di vendita previsto per il Cliente e la proiezione del fatturato di fine anno sulla base di quello già maturato.
- 3) **Confronto con Totali Azienda**  
in relazione all'entità del fatturato mensile i Clienti vengono ordinati secondo un criterio di fatturato decrescente. Per ciascuno di essi è altresì esposta la percentuale di incidenza sul totale del fatturato aziendale

La selezione dei Prodotti e dei Clienti e l'ordinamento delle stampe sono **liberi** e **definibili** dall'utente in fase di creazione.

Questa possibilità consente di avere grande **libertà** nella **composizione** dei report statistici, potendo, l'utente stesso, definire le aggregazioni e le sommatorie all'interno dei dettagli statistici estratti.

In questo modo una stessa tipologia statistica **può assumere forme** e **rappresentare risultati diversi** pur basandosi sullo stesso schema procedurale.

Ciascun utente può impostare dei propri "**profili statistici**" che una volta memorizzati saranno velocemente richiamabili.

```
(stBLU100)          ***** G E A S I D 5.0 *****          16 Dec 2022 - 08:42
                   Statistiche Blu - Clienti/Prodotti
+-<adel_01/AIX/4.3>-----<5.10.6.10/geade/FG/25544>--+
                   ** DATI DI PREPARAZIONE STAMPA **

Azienda Elaborata      1  Pacchetto Applicativo GEADE rel. 5.0
Esercizio: [C]orrente, [P]recedente, [S]torico C      Anno Elaborato 2022
Mese Elaborato         11  Dicembre
Anno: [S]olare, [C]ontabile C
-----STATISTICHE: Sort per Descrizione-----
CODICE  DENOMINAZIONE
  2  BLU MENSILE STANDARD
  1  BLU MENSILE x IL DIRETTORE COMMERCIALE
  4  BLU PESI E FATTURATI
  6  MARGINE x AGENTE
  3  MINORI VENDITE PER AGENTE
  5  RAFFRONTO GR.CLI./GR.PROD. PER ZONE (BLU 6)
  7  VENDITE PER CENTRO DI RICAPO (Analitico Clienti x Classe)
  8  VENDITE PER CENTRO DI RICAPO (Analitico Clienti)
  > 9  VENDITE PER DEPOSITO
-----
Stampa Immediata: [S]i, [N]o N          Nome File nello Spool
+-----ADEL-Srl-----+

Maschera di presentazione dei profili personalizzati composti dall'utente
```

## INTERROGAZIONE STATISTICA A VIDEO

Il modulo applicativo fornisce a video una rappresentazione statistica delle vendite per Cliente, per un **periodo di analisi** definibile dall'operatore e con aggregazione dei dati mediante **tabelle di sort**.

E' prevista la definizione di **tre** tabelle di aggregazione dei prodotti di magazzino (sort): la prima per una analisi **sintetica** del fatturato (es.: Settori Merceologici); le altre due per un dettaglio più **analitico** dei dati (es.: Classe Merceologica/Gruppo Merceologico o Marca/Gruppo Merceologico).

Sono proposte **cinque viste** delle vendite del Cliente in esame:

- (S) sulla base della tabella di analisi **sintetica** in precedenza definita e con esposizione per ogni aggregazione della quantità consegnata, del ricavo medio, del fatturato complessivo e della sua quota percentuale sul totale del fatturato Cliente;
- (J) sulla base della prima delle **tabelle analitiche** di sort sono esposti gli stessi dati della vista (S);

```
(iccs100)          ***** G E A S I D  5.0  *****          16 Dec 2022 - 17:54
                    Inquire Statistico Clienti
+<adel_01/AIX/4.3>-----<5.10.44.36/geade/FG/37624>--+
Azienda      1          Pacchetto Applicativo GEADE Rel 5.0
-----PARAMETRI STATISTICHE-----
Periodo      dal 01/01/2022 al 31/12/2022
SINETTICA: Tabella Sort 13 CLASSI MERCEOLOGICHE
ANALITICA: Tabella Sort 1^ 13 CLASSI MERCEOLOGICHE
              Tabella Sort 2^ 14 GRUPPI MERCEOLOGICI PRODOTTI
-----
              (S) Classe Merc.-----
COD.DESCRIZIONE      U.M.  QUANTITA`  RICAVO_MEDIO      FATTURATO      %
502 LAMINATO          KG      5.331      2,50308600      13.343,95 96,0
502 LAMINATO          NR       70      1,07142900       75,00  0,5
503 TUBOLARE          ML      120      2,75000000      330,00  2,4
511 ARTICOLI VARI A MQ  MQ       10      15,00000000      150,00  1,1
CLASSI MERCEOLOGICHE                                13.898,95 <---
+<Money:EUR>-----ADEL-Srl--+

Maschera con la rappresentazione sintetica (S)
```

- (K) viene proposto il dettaglio per ciascuna delle aggregazioni proposte dalla seconda **tabella analitica** di sort nell'ambito di ciascuna aggregazione della prima **tabella analitica** di sort. Questa vista non riporta l'incidenza percentuale di ciascuna aggregazione sul totale fatturato;
- (Y) la precedente vista (K) risulta esplosa per **data consegna**;
- (W) è la vista più analitica in quanto riporta per ogni aggregazione della prima **tabella analitica** di sort e per **data consegna** anche le vendite per ciascun prodotto.

```
(iccs100)          ***** G E A S I D  5.0  *****          16 Dec 2022 - 17:54
                    Inquire Statistico Clienti
+<adel_01/AIX/4.3>-----<5.10.44.36/geade/FG/37376>--+
Cliente      6          O.P.L.C. MACCHINE LAVORAZIONE MARMI
-----PARAMETRI STATISTICHE-----
Periodo      dal 01/01/2022 al 31/12/2022
SINETTICA: Tabella Sort 13 CLASSI MERCEOLOGICHE
ANALITICA: Tabella Sort 1^ 13 CLASSI MERCEOLOGICHE
              Tabella Sort 2^ 14 GRUPPI MERCEOLOGICI PRODOTTI
-----
              (W) Data/Classe Merc./Articolo-----
DATA      ARTICOLO      DESCRIZIONE      U.M.  QUANTITA`      FATTURATO
31/01/2018 HEAT      TRAVI HEA TAGLIO A MI KG      1.800      6.300,00
              HEATFO      FORI TRAVI HEA      NR       50      25,00
05/06/2019 T10      TONDO 10          KG      1.500      2.175,00
25/06/2019 T10      TONDO 10          KG       1      1,45
27/09/2019 HEAT      TRAVI HEA TAGLIO A MI KG      1.480      4.070,00
              HEATFO      FORI TRAVI HEA      NR       20      50,00
06/10/2022 T10      TONDO 10          KG       550      797,50
              502      LAMINATO          13.418,95
+<Money:EUR>-----ADEL-Srl--+

Maschera con la rappresentazione di massimo dettaglio (W)
```

## STATISTICHE DI ACQUISTO

Il programma seleziona e raffronta gli acquisti fornendo sub-totali, per categorie omogenee di fornitori.

Sono fornite le quantità mensili e progressive dell'esercizio corrente e precedente ed il costo medio dell'acquistato mensile e progressivo dell'anno corrente.

Sono disponibili sei schemi statistici:

- 1) **Fornitore/Gruppo Prodotti;**
- 2) **Fornitore/Prodotti;**
- 3) **Gruppo Prodotti/Fornitore;**
- 4) **Prodotti/Fornitore;**
- 5) **Acquisti Mensili per Gruppo Prodotti/Fornitore;**
- 6) **Statistiche Mensilizzate Fatturato.**

L'impianto delle procedure applicative relative agli acquisti ha le stesse caratteristiche di quello in precedenza descritto per le vendite.

## INTERROGAZIONE STATISTICA A VIDEO

Il modulo applicativo fornisce a video una rappresentazione statistica degli acquisti per Fornitore, per un **periodo di analisi** definibile dall'operatore e con aggregazione dei dati mediante **tabelle di sort**.

E' prevista la definizione di **tre** tabelle di aggregazione dei prodotti di magazzino (sort): la prima per una analisi **sintetica** del fatturato (es.: Settori Merceologici); le altre due per un dettaglio più **analitico** dei dati (es.: Classe Merceologica/Gruppo Merceologico o Marca/Gruppo Merceologico).

Sono proposte **cinque** viste degli acquisti del Fornitore in esame:

- **(S)** sulla base della tabella di analisi **sintetica** in precedenza definita e con esposizione per ogni aggregazione della quantità consegnata, del ricavo medio, del fatturato complessivo e della sua quota percentuale sul totale del fatturato Fornitore;
- **(J)** sulla base della prima delle **tabelle analitiche** di sort sono esposti gli stessi dati della vista (S);
- **(K)** viene proposto il dettaglio per ciascuna delle aggregazioni proposte dalla seconda **tabella analitica** di sort nell'ambito di ciascuna aggregazione della prima **tabella analitica** di sort. Questa vista non riporta l'incidenza percentuale di ciascuna aggregazione sul totale fatturato;
- **(Y)** la precedente vista (K) risulta esplosa per **data consegna**;
- **(W)** è la vista più analitica in quanto riporta per ogni aggregazione della prima **tabella analitica** di sort e per **data consegna** anche gli acquisti per ciascun **prodotto**.

L'impianto delle procedure applicative relative agli acquisti ha le stesse caratteristiche di quello in precedenza descritto per le vendite.

## INTERFACCE CON MAGAZZINI AUTOMATICI O IMPIANTI DI PRODUZIONE

Il Pacchetto Gestionale è in grado di scambiare dati con **altre piattaforme software** operanti nella realtà aziendale.

Queste soluzioni sono state implementate tramite interfacce, ad esempio, con server:

- di **magazzini automatici** per lo stoccaggio verticale di lamati e/o tubolari;
- di **impianti di taglio** per la produzione di lamiere da coil e travi, tubolari o tondi tagliati.

Lo scambio dei messaggi tra gli ambienti è gestito automaticamente da **daemon** di trasmissione o ricezione messaggi con protocollo **FTP**.

Quale esempio della soluzione si consideri l'interfaccia con un magazzino automatico interno all'azienda, nella Figura 1 è schematizzata la logica dello scambio dei dati: l'area gestionale (HOST) trasmette, al momento del loro inserimento, gli ordini evadibili da quell'impianto al server del magazzino automatico (OMIS).

Al momento del prelievo del materiale il server del magazzino automatico trasmette all'area gestionale la comunicazione di merce pronta per l'ordine interessato.

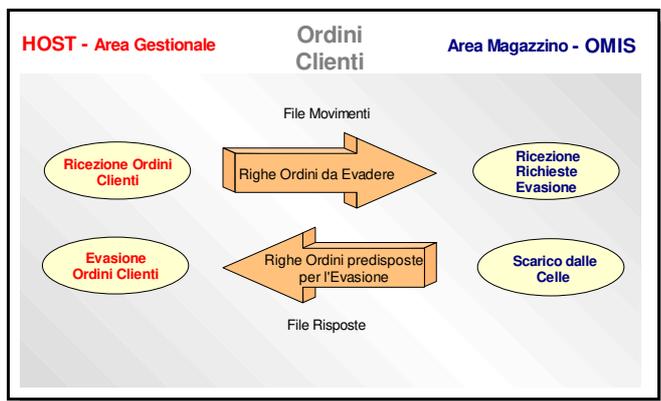


Figura 1

I messaggi di approntamento della quantità da evadere sono automaticamente elaborati e producono l'**aggiornamento** degli ordini clienti con la **quantità pronta** e la creazione dei documenti di **trasferimento** del materiale dal magazzino automatico al magazzino a terra.

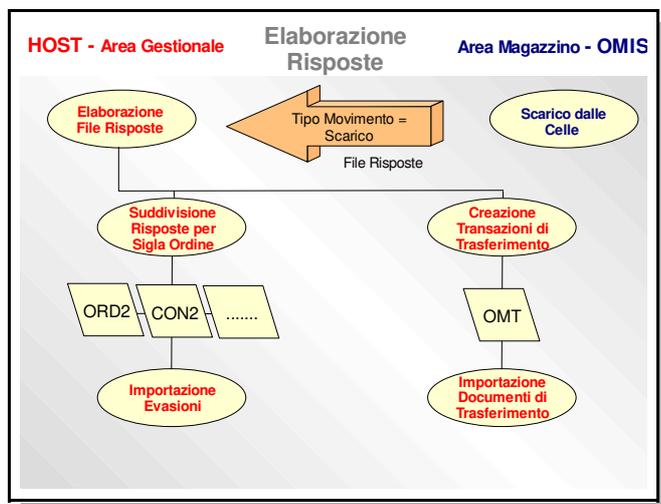


Figura 2

Soluzioni analoghe sono state adottate anche per il colloquio con **impianti di produzione**, nella Figura 3 lo schema dello scambio dati tra l'area gestionale e il server di pianificazione della produzione.

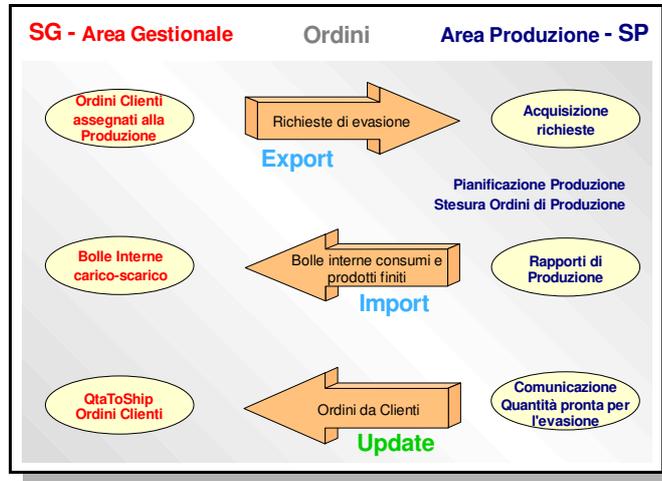


Figura 3

I messaggi elaborati in area gestionale producono l'**aggiornamento** degli ordini clienti con la **quantità pronta** e la creazione dei documenti per lo **scarico** del materiale utilizzato in produzione e il **carico** del prodotto tagliato ottenuto dal ciclo di produzione.

La realizzazione di queste soluzioni rientra nelle agevolazioni e nei finanziamenti previsti dalla normativa per la **digitalizzazione delle imprese**, convenzionalmente definita **Industria 4.0**.

## GESTIONE AVANZATA DEI DOCUMENTI

La **qualità** dei documenti prodotti e la loro **rapida** consultazione sono diventate un elemento importante per il successo del business aziendale.

Le aziende esigono sempre di più in termini di stampa lavori creativi, personalizzati e di alta qualità a costi accessibili.

Allo stesso modo: il **razionale utilizzo** delle stazioni di stampa nella LAN aziendale, l'**ottimizzazione** della produzione dei documenti, il progressivo passaggio alla **stampa digitale** e l'**invio telematico** degli stessi, sono un'esigenza sempre più sentita non solo al fine di **ridurre i costi**, ma anche per migliorare la **gestione aziendale** e la **comunicazione** con clienti e fornitori.

Il software **Gea Advanced Document Service** consente di gestire il formato dei documenti, la loro riproduzione sulle stampanti collegate alla LAN aziendale, la stampa digitale degli stessi ed il loro invio telematico.



Il software è integrato nell'applicativo GEADE-GEASID e le sue caratteristiche principali sono:

- **gestione** delle stampanti **laser**, anche a colori, collegate alla LAN aziendale purchè dotate di linguaggio **PCL** (*Printer Command Language di Hewlett Packard*) o **PostScript** (*PS page description language di Adobe Systems*);
- **riformattazione** automatica "**di qualità**" del file in stampa in base alle caratteristiche della stampante di destinazione e dei formati da essa supportati;
- **Conversione** dei file di stampa in formato **PDF** (*Portable Document Format di Adobe Systems*) e/o PostScript;
- **creazione** di layout di stampa abbinato a **Form** standard o personalizzate;
- **impostazione** dei documenti aziendali **specifici** (ordini, bolle-DDT, fatture, estratti conto) in formato PDF o PostScript per la **stampa** e/o per l'**invio** tramite **e-mail**;
- **integrazione** della **grafica** dei documenti nel processo di stampa con l'**abolizione** dei moduli continui prestampati;
- **disponibilità** di un flessibile e potente software di **Sender Mail** in grado di gestire l'invio automatico delle diverse **tipologie** di documenti **abbinandole** agli indirizzi predisposti per clienti, fornitori e relative filiali;
- gestione del **Mailing Commerciale** integrata nell'ambiente gestionale che sempre attraverso il software Sender Mail, permette di inviare materiale pubblicitario (brochure, listini, ecc.) sia in forma automatica ai clienti per i quali è stato impostato il servizio, che in forma manuale con selezione specifica di clienti.

**Gea Advanced Document Service** è una soluzione **modulare** e si articola su **diversi livelli** di implementazione per ciascuno dei moduli che la compongono.

In realtà la soluzione, seppure in maniera minore per la gestione delle e-mail, si concretizza oltre che come applicativo software anche come **servizio** per il miglioramento della **produzione** e della **gestione** dei documenti aziendali.

Per questo motivo la sua installazione presuppone in fase di avvio ed in funzione dell'articolazione che si intende adottare:

- un'approfondita analisi delle **esigenze** dell'utente;
- la definizione di un **profilo** tecnico e d'uso delle nuove risorse hardware da collegare al server;
- l'individuazione degli **interventi sulla qualità** degli output da adottare.

Deve quindi essere chiaro all'utente che l'inserimento della soluzione comporta un **lavoro preparatorio** che potrebbe richiedere anche il coinvolgimento di eventuali fornitori terzi (gestori della LAN aziendale, provider per il collegamento delle diverse sedi remote, ecc.).

Tale lavoro preparatorio, correttamente definibile **studio di applicabilità**, della soluzione è quindi da considerare parte integrante della stessa e può portare ad una **scaletta** di installazione personalizzata per ciascun utente.

In base a questi presupposti ADEL S.r.l. ha realizzato **Gea Advanced Document Service** curandone la **modularità**, la **progressività** e la capacità di **adattamento** alle concrete esigenze aziendali.

 <b>Gestione delle stampanti laser e di pagina collegate alla LAN aziendale</b>		
Livello	Caratteristiche	Obiettivi
1	Configurazione delle stampanti di pagina e adattamento del formato dei documenti	Condurre il reporting a formati più portabili (A3-A4)
2	Gestione avanzata delle stampanti di pagina	Migliorare la qualità grafica della riproduzione dei report con la applicazione di filtri semigrafici PostScript e PDF.
 <b>Gestione dei documenti: applicazione delle Form, conversione in PDF e PostScript</b>		
Livello	Caratteristiche	Obiettivi
1	Conversione dei formati e applicazione delle Form Generiche	Creare nello Spool dei report in formati standard (PostScript e PDF)
2	Applicazione delle Form Standard	Migliorare la qualità grafica dei report
3	Applicazione delle Form Personalizzate	Sostituire i moduli prestampati dei documenti
 <b>Invio per e-mail dei documenti commerciali, di materiale pubblicitario o promozionale e di reporting in genere</b>		
Livello	Caratteristiche	Obiettivi
-	Creazione della posta elettronica integrata con la base dati gestionale Spedizione della posta elettronica dal server gestionale	Invio dei documenti aziendali e materiale pubblicitario: - Promozione Commerciale - Conferme d'Ordine a Clienti - Fatture Clienti - Estratti Conto Clienti - Modulistica per Conti Deposito - Ordini a Fornitori - Documentazione per Agenti

## SENDER MAIL

La spedizione dei messaggi viene operata **direttamente** dal **server gestionale** che deve quindi essere connesso alla linea ADSL-FIBRA aziendale.

È possibile stabilire **utenti, caselle di invio e parametri** (oggetto, testo automatico, directory di prelievo degli allegati) differenziati per **ciascuna tipologia** di documento da spedire.

Il modulo applicativo consente la spedizione sia di una serie di **documenti prodotti** dal **software gestionale** che di documenti e **materiale pubblicitario** in genere prodotto attraverso altro software specifico.

```
(gadsmenu)          ***** G E A S I D 5.0 *****      16 Dec 2022 - 09:51
                    Advanced Document & Mail Service
+-----+
|
|          1. Configurazione di Sender Mail
|          2. Sender Mail Clienti
|          3. Sender Mail Fornitori
|          4. Sender Mail Agenti
|          5. Sender Mail Journal & Log
|
| SELECTION:
+-----+
                    Menu delle Procedure
```

Tutte le procedure di Mailing sono in grado di creare automaticamente le **liste dei destinatari** in base alle impostazioni presenti nell'anagrafica clienti o fornitori.

Il Mailing **Direzionale, Commerciale e Generico** presuppone altresì una preparazione **non automatica** del documento allegato che dovrà quindi essere indicato esplicitamente dall'operatore.

Il documento allegato è invece creato in modo completamente automatico dalle procedure di Mailing **Conferme d'Ordine, Fatture, Estratti Conto, Report Fidelity Card, Modulistica Conti Deposito e Agenti**.

L'e-mail viene **visualizzata** sulla stazione di lavoro del **destinatario** con le caratteristiche proprie del gestore di posta installato.

```
(smclmenu)          ***** G E A S I D 5.0 *****      16 Dec 2022 - 11:51
                    Sender Mail Clienti
+-----+
|  1. Internet & e-mail Clienti          10. Mailing Info[Text] Clienti
|  2. Mailing Direzionali Clienti
|  3. Mailing Commerciali Clienti
|  4. Mailing Generico Clienti
|  5. Mailing Conferme Ordini Clienti
|  6. Mailing Fatture Clienti
|  7. Mailing Estratti Conto Clienti
|  8. Mailing Report Fidelity Card
|  9. Mailing Conti Deposito
|
| SELECTION:
+-----+
                    Menu della Procedura Sender Mail Clienti
```



In via generale si possono indicare, quale suggerimento, le scelte adottate dagli utenti presso cui le procedure applicative sono in esercizio:

- informazioni di carattere **logistico** in relazione alle modalità di consegna, i siti operativi e la loro collocazione, le persone da contattare, ecc.;
- informazioni sulla **affidabilità** del soggetto che possono essere inserite manualmente o create automaticamente dalle procedure gesticolari attraverso implementazioni aggiuntive a quelle illustrate nella presente nota informativa e principalmente collegate ai Clienti (Rilevazione e Saldo Insoluto);
- informazioni sul **rapporto commerciale** in essere quali offerte, quotazioni di prodotto, trattative e loro risultati, valutazioni del personale commerciale sulle potenzialità del soggetto, ecc.;
- specifiche **tecniche** sulle caratteristiche dello stabile, piuttosto che **prescrizioni** su contratti, commesse o appalti.

```
(icc100)          ***** G E A S I D 5.0 *****          16 Dec 2022 - 10:35
                  Inquire Commerciale Clienti
+--<adel_01/AIX/4.3>-----<5.10.29.23/geade/FG/29712>--+
  Cliente      110          Rag. Soc. ROSSI S.p.A.
                  -----NOTE CLIENTE-----
  >Parlare sempre con Sig.ra Anna che e' la Responsabile acquisti
  Non mandare mai Arturo perche' nel 2003 ha investito il cane.
  Per il capannone prendere la prima a destra dopo il semaforo della Stazione
  proseguire per 1 km sulla sinistra si vedono i silos.
  15/11/2016 La Sig.ra Anna e andata in pensione, parlare con Attilio.
  08/06/2021 - Effetto 1 R 8: Rilevazione Insoluto
                Fattura 1 FD 3850 del 30/04/2021 - Importo 1.500,00
  30/07/2021 - Pagamento Insoluto - Data 08/06/2021 - Importo 1.500,00
                Fattura 1 FD 3850 del 30/04/2021 - Residuo 0,00
  [06/12/2022] Quotazione per 2 pacchi T10 1,4752
+--<Money:EURO>-----ADEL-Srl--+
                  Maschera di visualizzazione delle note nell'interrogazione commerciale clienti
```

In maniera equivalente non è predefinita la **sequenza** di memorizzazione delle informazioni nell'archivio reso disponibile, organizzato proprio come una **successione** di **post-it** o come un **blocco note** con la possibilità però per l'utente di **riordinare**, **modificare** o **cancellare** il contenuto dello stesso.

La **gestione** del **testo** inserito nelle Note, stante l'interfaccia a carattere dell'applicativo, non è propriamente **assimilabile** a quella di un "word processing" tradizionale, seppure siano previsti strumenti per l'**evidenziazione** delle informazioni (sottolineatura, lampeggio, ecc.) e la possibilità di **riportare** parti delle Note nei documenti emessi dall'azienda.

L'archivio delle Note collegate, ad esempio, al Cliente, o Fornitore, può essere gestito attraverso le **procedure specifiche** o nelle **procedure applicative** di **uso generale** laddove sia presente il comando **Notes** che consente l'accesso diretto alle procedure specifiche.

Sempre nelle procedure applicative di uso generale, unitamente al comando **Notes**, è presente il comando **Quick\_Notes**, che consente invece di inserire una **nota veloce** e **sintetica** (della lunghezza di una riga) in maniera equivalente ad un "instant message" senza abbandonare la procedura in essere.

## SUPPORTO E DOCUMENTAZIONE

Il supporto post-vendita si esplica attraverso la **teleassistenza** e l'**aggiornamento costante** del sito internet di ADEL quale strumento di **informazione** per gli utenti sulle nuove procedure, il migliore utilizzo di quelle in esercizio e l'impatto delle novità normative sulle procedure applicative.

Il servizio di teleassistenza consiste:

- nella possibilità di **accedere** dagli uffici di ADEL al Server Gestionale per **supportare** gli operatori con la visione diretta della situazione e se necessario intervenire direttamente;
- nell'invio periodico e installazione degli **aggiornamenti software** rilasciati da ADEL

Il servizio di teleassistenza prevede la disponibilità di una connessione ADSL anche già esistente purché con IP statico.

Il sito internet si articola su pagine di **illustrazione delle procedure**, in gran parte corredate dalle note operative di base, e su **ambienti specifici di informazione e documentazione**.



Home page del sito

=====

Fine documento

=====

## NOTE

---